

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ им. В.Г.ШУХОВА»
(БГТУ им. В.Г. Шухова)

УТВЕРЖДАЮ



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
дисциплины (модуля)

Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности

направление подготовки (специальность):

38.05.02 Таможенное дело

Направленность программы (профиль, специализация):

Таможенная логистика

Квалификация

Специалист таможенного дела

Форма обучения

Очная

Институт экономики и менеджмента

Кафедра мировой экономики и финансового менеджмента

Белгород 2022

Рабочая программа составлена на основании требований:
Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования - специалитет по специальности 38.05.02 Таможенное дело, утверждённого приказом Минобрнауки России от 25 ноября 2020 г. № 1453;
- учебного плана, утверждённого учёным советом БГТУ им. В.Г. Шухова в 2022 году.


Составитель (составители):

к.э.н., доцент.  (Ю.Н. Божков),

ассистент  (Е. В. Осыченко)

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры мировой экономики и финансового менеджмента

« 16 » апреля 2022 г., протокол № 1

Заведующий кафедрой: д-р экон. наук, доцент  (А.С. Трошин)

Рабочая программа согласована с выпускающей кафедрой

Эксплуатация и организация движения автотранспорта

Заведующий кафедрой: к.т.н., доц.  (Н.А. Загородний)

« 16 » апреля 2022 г.

Рабочая программа одобрена методической комиссией института

« 16 » апреля 2022 г., протокол № 9

Председатель канд. экон. наук, доц.  (Л.И. Журавлева)

1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

Категория (группа) компетенций	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине
Общепрофессиональные компетенции	ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	ОПК-4.2. Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности	<p>В результате освоения дисциплины обучающийся должен</p> <p>Знать: сущность основных положений международных, национальных правовых актов и нормативных документов.</p> <p>Уметь: использовать основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности; формулировать и решать сложные управленческие задачи в условиях турбулентности и неопределенности международной среды; самостоятельно выполнять задания.</p> <p>Владеть: категорийным аппаратом международного и национального законодательства и навыками применения его в профессиональной деятельности.</p>
Профессиональные компетенции	ПК-4. Способен применять методы определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, определять код товара	ПК-4.2. Применяет меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС)	<p>В результате освоения дисциплины обучающийся должен</p> <p>Знать: сущность методов определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС.</p> <p>Уметь: применять меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения</p>

Категория (группа) компетенций	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине
	и контролировать его в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС)		классификационного кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС. Владеть: методами определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости.
Профессиональные компетенции	ПК-7. Способен обеспечивать соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности, применять меры по защите внутреннего рынка	ПК-7.1. Ориентируется в методах государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами	В результате освоения дисциплины обучающийся должен Знать: сущность основных мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности. Уметь: применять меры по защите внутреннего рынка. Владеть: методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1. ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности.

Данная компетенция формируется следующими дисциплинами

Стадия	Наименования дисциплины
1	Теоретические основы таможенной экспертизы
2	Теоретические основы классификации товаров
3	Ценообразование во внешней торговле
4	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности
5	Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности
6	Основы декларирования товаров
7	Таможенные платежи
8	Валютное регулирование и валютный контроль
9	Контракты и внешнеторговая документация
10	Общая и таможенная статистика
11	Практические аспекты декларирования товаров
12	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы

2. ПК-4. Способен применять методы определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

Данная компетенция формируется следующими дисциплинами

Стадия	Наименования дисциплины
1	Теоретические основы классификации товаров
2	Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности
3	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности
4	Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности
5	Декларирование товаров
6	Таможенные платежи
7	Особенности доставки грузов различными видами транспорта
8	Таможенный контроль после выпуска товаров
9	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
10	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы

3. ПК-7. Способен обеспечивать соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности, применять меры по защите внутреннего рынка.

Данная компетенция формируется следующими дисциплинами

Стадия	Наименования дисциплины
1	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности
2	Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности
3	Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности
4	Валютное регулирование и валютный контроль
5	Организация и техника внешнеторговых операций
6	Экономическая безопасность
7	Таможенный контроль после выпуска товаров
8	Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
9	Производственная преддипломная практика
10	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы

3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зач. единицы, 144 часа.

Форма промежуточной аттестации экзамен.

Вид учебной работы	Всего часов	Семестр № 6
Общая трудоемкость дисциплины, час	144	144
Контактная работа (аудиторные занятия), в т.ч.:	55	55
лекции	17	17
лабораторные		
практические	34	34
групповые консультации в период теоретического обучения и промежуточной аттестации	4	4
Самостоятельная работа студентов, включая индивидуальные и групповые консультации, в том числе:	89	89
Курсовой проект		
Курсовая работа		
Расчетно-графическое задание		
Индивидуальное домашнее задание	9	9
Самостоятельная работа на подготовку к аудиторным занятиям (лекции, практические занятия)	44	44
Экзамен	36	36

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Наименование тем, их содержание и объем

Курс 3 Семестр 6

№ п/п	Наименование раздела (краткое содержание)	Объем на тематический раздел по видам учебной нагрузки, час			
		Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия	Самостоятельная Работа на подготовку к аудиторным занятиям
Раздел I. Нетарифное регулирование как составная часть запретов и ограничений внешнеторговой деятельности					
1. Основы нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности					
	Меры нетарифных ограничений внешнеторговой деятельности: понятие и назначение. Особенности международной классификации нетарифных мер. Правовые основы нетарифных ограничений внешнеторговой деятельности в Российской Федерации. Нетарифное регулирование как метод государственного регулирования внешней торговли товарами. Основные виды мер нетарифного регулирования (экономического характера). Нетарифные меры, затрагивающие внешнюю торговлю (не носящие экономического характера); основные виды и их характеристика. Особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами.	2	4		5
2. Количественные ограничения в сфере внешней торговли					
	Лицензирование и квотирование в сфере внешней торговли как меры количественных ограничений экспорта и (или) импорта. Основные категории товаров, экспорт и (или) импорт которых осуществляется по лицензиям. Основные виды лицензий и их отличительные признаки. Порядок лицензирования. Порядок формирования и ведения федерального банка выданных лицензий. Порядок оформления и содержание экспортных и импортных лицензий. Основные категории квотируемых товаров. Виды импортных квот. Порядок проведения конкурсов и аукционов по продаже экспортных и импортных квот. Оперативный и централизованный таможенный контроль за ввозом и вывозом лицензируемых товаров.	2	4		5
3. Применение защитных мер во внешней торговле					
	Правовые основы, общие принципы и порядок применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. Основания для введения и содержание специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер, практика их применения в РФ.	2	4		5
Раздел II. Особенности перемещения товаров через таможенную границу					

4. Разрешительный порядок перемещения через таможенную границу отдельных категорий товаров				
<p>Сущность разрешительного порядка ввоза и вывоза товаров. Основные категории товаров, в отношении которых применяется разрешительный порядок ввоза и вывоза. Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами-членами Таможенного союза в рамках ЕАЭС сообщества в торговле с третьими странами.</p> <p>Порядок выдачи разрешений на ввоз (вывоз) отдельных категорий товаров уполномоченными на это федеральными органами исполнительной власти.</p> <p>Особенности таможенного оформления и контроля отдельных категорий товаров, перемещение которых через таможенную границу осуществляется в соответствии с разрешительным порядком.</p>	2	4		5
5. Национальная система экспортного контроля				
<p>Необходимость нераспространения оружия массового поражения. Международные контрольные режимы.</p> <p>Национальная система экспортного контроля.</p> <p>Компетентные органы, участвующие в процессе экспортного контроля. Нормативно-правовые документы, регламентирующие экспортный контроль в Российской Федерации.</p> <p>Основные положения Федерального закона «Об экспортном контроле». Списки товаров и технологий двойного применения. Сущность и методы экспортного контроля. Роль и место таможенных органов в системе экспортного контроля.</p>	2	4		5
6. Меры регулирования, затрагивающие военно-техническое сотрудничество				
<p>Порядок лицензирования экспорта и импорта продукции военного назначения. Государственные органы, выдающие лицензии на ввоз (вывоз) продукции военного назначения, юридические лица, имеющие право на их получение. Условия и порядок выдачи лицензий. Порядок контроля за транзитом вооружения и военной техники.</p>	2	4		5
7. Подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении через таможенную границу				
<p>Основы подтверждения соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении товаров через таможенную границу.</p> <p>Номенклатура товаров, для которых требуется обязательное подтверждение соответствия при их помещении под таможенные процедуры, предполагающие отчуждение товаров, либо их применение в соответствии с назначением на территории Российской Федерации.</p> <p>Формы подтверждения соответствия. Сертификат соответствия и порядок его получения. Декларация о соответствии. Порядок таможенного оформления товаров, подлежащих обязательному подтверждению соответствия.</p>	2	4		5
8. Технические барьеры внешнеторговой деятельности				

	Подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении через таможенную границу ЕАЭС. Ветеринарно-санитарный контроль товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС. Организация и порядок проведения карантинных фитосанитарных мер на таможенной границе ЕАЭС. Порядок проведения санитарно-эпидемиологического контроля на таможенной границе ЕАЭС.	1	2		4
9. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности в сфере интеллектуальной собственности					
	Понятие интеллектуальной собственности. Основные положения законодательства Российской Федерации об интеллектуальной собственности. Авторское право. Промышленная собственность. Объекты авторского права и смежных прав. Товарный знак. Фирменные наименования. Наименование места происхождения товара. Изобретение. Полезная модель. Промышленный образец. «Ноу-хау». Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Обеспечение защиты прав интеллектуальной собственности таможенными органами.	2	4		5
	ВСЕГО	17	34		44

4.2. Содержание практических (семинарских) занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Тема практического (семинарского) занятия	К-во часов	Самостоятельная работа на подготовку к аудиторным занятиям
семестр № 6				
	Раздел I. Нетарифное регулирование как составная часть запретов и ограничений внешнеторговой деятельности			
1		Основы нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности	4	4
2		Количественные ограничения в сфере внешней торговли	4	4
3		Применение защитных мер во внешней торговле	4	4
	Раздел II. Особенности перемещения товаров через таможенную границу			
4		Разрешительный порядок перемещения через таможенную границу отдельных категорий товаров	4	4
5		Национальная система экспортного контроля	4	4
6		Меры регулирования,	4	4

		затрагивающие военно-техническое сотрудничество		
7		Подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении через таможенную границу	4	4
8		Технические барьеры внешнеторговой деятельности	2	2
9		Государственное регулирование внешнеторговой деятельности в сфере интеллектуальной собственности	4	4
ИТОГО:			34	34

4.3. Содержание лабораторных занятий

Не предусмотрено учебным планом.

4.4. Содержание курсовой работы

Не предусмотрено учебным планом.

4.5. Содержание расчетно-графического задания, индивидуальных домашних заданий

Программой дисциплины предусмотрено выполнение одного ИДЗ, с объемом самостоятельной работы студента (СРС) – 9 ч., представление отчета в виде презентации и его защита.

Целью ИДЗ является подготовка студентов в конкретной области практического применения теоретических знаний о запретах и ограничениях внешнеторговой деятельности в процессе эффективного управления ВЭД страны.

Тематика ИДЗ:

1. Законодательная база, регламентирующая нетарифные меры регулирования внешней торговли России.
2. Нетарифное регулирование как метод государственного регулирования внешней торговли товарами. Правовые основы нетарифных ограничений внешнеторговой деятельности
3. Основные методы нетарифного регулирования в системе международной торговли.
4. Особенности перемещения через таможенную границу озоноразрушающих веществ и содержащей их продукции.
5. Порядок перемещения через таможенную границу наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров.
6. Таможенный контроль за перемещением лицензируемых (квотируемых) товаров.

7. Порядок перемещения через таможенную границу продукции военного назначения.
8. Особенности таможенного контроля товаров, подлежащих обязательному подтверждению соответствия при ввозе на таможенную территорию.
9. Разрешительный порядок ввоза и вывоза отдельных категорий товаров.
10. Порядок ввоза и вывоза лекарственных средств и фармацевтических субстанций для медицинских целей.
11. Специальные защитные меры при импорте товаров.
12. Порядок перемещения культурных ценностей через таможенную границу.
13. Особенности перемещения через таможенную границу товаров, подлежащих ветеринарному контролю.
14. Международные режимы в области экспортного контроля.
15. Порядок ввоза служебного и гражданского оружия на территорию Российской Федерации и вывоза с территории Российской Федерации.
16. Квотирование товаров как мера нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности.
17. Порядок ввоза и вывоза лекарственных средств и фармацевтических субстанций, применяемых в ветеринарии.
18. Лицензирование в сфере внешней торговли товарами.
19. Порядок ввоза на территорию РФ лекарственных средств, ввозимых в качестве гуманитарной помощи.
20. Порядок ввоза и вывоза товаров с содержанием драгоценных металлов, драгоценных камней, янтаря и изделий из них.
21. Экспортный контроль как один из видов нетарифного регулирования.
22. Меры нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности.
23. Основные направления экспортного контроля.
24. Антидемпинговые меры при импорте товаров.
25. Деятельность таможенных органов по защите объектов интеллектуальной собственности.
26. Система мер нетарифных ограничений внешнеторговой деятельности.
27. Организация внутрифирменного экспортного контроля.
28. Особенности перемещения через таможенную границу товаров, подлежащих фитосанитарному контролю.
29. Антидемпинговые меры в современной международной торговле и внешней торговле России.
30. Особенности ввоза на территорию РФ товаров, подлежащих санитарно-эпидемиологическому контролю.
31. Органы федеральной исполнительной власти, осуществляющие контроль за перемещением отдельных категорий товаров в рамках разрешительной системы государственного регулирования ВЭД.
32. Объекты авторского права, их характеристика.
33. Организация оперативного контроля за ввозом (вывозом) лицензируемых товаров.
34. Правовая защита таможенными органами результатов интеллектуальной собственности в РФ.

35. Порядок ввоза на таможенную территорию Таможенного союза и вывоза с таможенной территории Таможенного союза драгоценных металлов и драгоценных камней.
36. Правила лицензирования в сфере внешней торговли товарами.
37. Порядок введения и применения мер, затрагивающих внешнюю торговлю товарами, на единой таможенной территории в отношении третьих стран.
38. Особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью.
39. Механизм государственного контроля за качеством ввозимых товаров в Российскую Федерацию.
40. Таможенные формальности как метод нетарифных ограничений в сфере ВЭД.
41. Экономическая и торгово-политическая роль таможенных пошлин.
42. Роль Федерального закона «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» в системе внешнеэкономической деятельности России.
43. Налоговые инструменты регулирования внешней торговли России.
44. Применение специальных защитных мер в России.
45. Применение антидемпинговых мер как инструменты защиты внутреннего рынка.
46. Основные обязанности российских импортеров, вытекающие из Федерального закона «О техническом регулировании».
47. Меры по защите экономических интересов РФ в отношении импорта и экспорта товаров: их общая характеристика и порядок применения.
48. Лицензирование и квотирование в сфере внешней торговли как меры количественных ограничений экспорта и импорта.
49. Государственный контроль за качеством ввозимых товаров в РФ, механизм его реализации.
50. Меры по защите экономических интересов РФ в отношении импорта и экспорта товаров: их общая характеристика и порядок применения.
51. Таможенные формальности как метод нетарифных ограничений в сфере ВЭД.
52. Принципы использования защитных инструментов во внешнеторговой деятельности России.
53. Формирование системы нетарифного регулирования во внешнеторговой деятельности России.
54. Становление и развитие системы экспортного контроля в России.
55. Принципы использования защитных инструментов во внешнеторговой деятельности России.
56. Порядок ввоза на таможенную территорию Таможенного союза лекарственных средств, применяемых в ветеринарии.
57. Порядок ввоза на таможенную территорию Таможенного союза лекарственных средств и фармацевтических субстанций.
58. Ввоз на таможенную территорию Таможенного союза драгоценных металлов и драгоценных камней.
59. Порядок таможенного оформления товаров, подлежащих обязательному

подтверждению соответствия.

60. Особенности регулирования ВЭД в отношении товаров и технологии, способствующие созданию оружия массового уничтожения.

61. Особенности и порядок лицензирования в Российской Федерации ввоза и вывоза продукции военного назначения.

62. Особенности и порядок вывоза и ввоза культурных ценностей.

63. Порядок перемещения через таможенную границу Таможенного союза диких животных и дикорастущих растений, находящихся под угрозой исчезновения.

64. Порядок ввоза на таможенную территорию Таможенного союза и вывоза за ее пределы озоноразрушающих веществ и содержащей их продукции.

65. Порядок ввоза в Российскую Федерацию и вывоза за ее пределы наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров при осуществлении внешнеторговой деятельности.

66. Особенности и порядок проведения конкурсов и аукционов в Российской Федерации по продаже экспортных и импортных квот.¹⁶ Национальные особенности управления (на примере любой страны или региона).

67. Влияние глобализации на национальный менеджмент.

68. Национальные особенности поведения потребителей (на примере конкретных стран).

69. Порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС товаров, подлежащих ветеринарному контролю.

70. Порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС товаров, подлежащих фитосанитарному контролю.

71. Порядок проведения санитарно-эпидемиологического контроля на таможенной границе ЕАЭС и на таможенной территории ЕАЭС.

72. По согласованию с преподавателем.

Объем ИДЗ – 25-30 страниц.

По результатам выполненного ИДЗ осуществляется представление оформленного отчета и его защита с помощью презентации.

Подготовку презентации необходимо выполнить в редакторе PowerPoint. Количество слайдов: 8-12 шт.

5. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

5.1. Реализация компетенций

- 1. Компетенция ОПК-4.** Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности.

Наименование индикатора достижения компетенции	Используемые средства оценивания
ОПК-4.2. Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности	Экзамен, защита ИДЗ, собеседование, тестирование, решение кейс-задач

- 2. Компетенция ПК-4.** Способен применять методы определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

Наименование индикатора достижения компетенции	Используемые средства оценивания
ПК-4.2. Применяет меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС)	Экзамен, защита ИДЗ, собеседование, тестирование, решение кейс-задач

- 3. Компетенция ПК-7.** Способен обеспечивать соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности, применять меры по защите внутреннего рынка.

Наименование индикатора достижения компетенции	Используемые средства оценивания
ПК-7.1. Ориентируется в методах государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами	Экзамен, защита ИДЗ, собеседование, тестирование, решение кейс-задач

5.2. Типовые контрольные задания для промежуточной аттестации

5.2.1. Перечень контрольных вопросов (типовых заданий) для экзамена

Перечень вопросов для подготовки к экзамену:

Компетенция ОПК-4:

1. Понятие и назначение мер нетарифных ограничений внешнеторговой деятельности.
2. Особенности международной классификации нетарифных мер.
3. Военно-техническое сотрудничество с иностранными государствами.
4. Технические барьеры в торговле и их классификация.
5. Понятие и сущность системы экспортного контроля.
6. Понятие интеллектуальной собственности. Основные положения законодательства Российской Федерации об интеллектуальной собственности.
7. Правовые и организационные основы перемещения через таможенную границу товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности.
8. Запреты и ограничения экономического и не экономического характера.

Компетенция ПК-4:

9. Особенности таможенного оформления товаров и технологий, являющихся объектами экспортного контроля.
10. Особенности таможенного контроля за ввозом и вывозом опасных отходов.
11. Организация оперативного и централизованного контроля за ввозом и вывозом лицензируемых товаров.
12. Порядок ввоза и вывоза озоноразрушающих веществ и содержащей их продукции.
13. Характеристика единых мер нетарифного регулирования в рамках ЕАЭС.
14. Порядок перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС, относящиеся к категории опасных отходов.
15. Порядок контроля таможенными органами ввоза на таможенную территорию ЕАЭС и вывоза с этой территории лицензируемых товаров и технологий.
16. Порядок ввоза (вывоза) и транзита наркотических средств и психотропных веществ уполномоченными категориями лиц.
17. Порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС товаров, подлежащих ветеринарному, санитарно и фитосанитарному контролю.

Компетенция ПК-7:

18. Правовые и организационные основы ввоза и вывоза продукции военного назначения.
19. Требования к экспорту, импорту, транзиту опасных отходов.
20. Требования к экспорту, импорту, транзиту опасных отходов.
21. Полномочия органов государственной власти Российской Федерации в сфере нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности.
22. Основные виды лицензий и их отличительные признаки. Порядок выдачи лицензий Минпромторгом России.
23. Особенности оформления экспортных и импортных лицензий.

5.2.2. Перечень контрольных материалов для защиты курсовой работы

Не предусмотрено учебным планом

5.3. Типовые контрольные задания (материалы) для текущего контроля в семестре

Текущий контроль в семестре осуществляется в форме собеседования, выполнения различных заданий практикума. Собеседование проводится в форме ответов на заданные вопросы.

Собеседование предполагает специальную беседу с обучающимся и позволяет оценить объём его знаний по определенному разделу дисциплины.

Примерный перечень вопросов для собеседования по темам курса

Тема 1. Основы нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности

Меры нетарифных ограничений внешнеторговой деятельности: понятие и назначение. Особенности международной классификации нетарифных мер. Правовые основы нетарифных ограничений внешнеторговой деятельности в Российской Федерации. Нетарифное регулирование как метод государственного регулирования внешней торговли товарами. Основные виды мер нетарифного регулирования (экономического характера). Нетарифные меры, затрагивающие внешнюю торговлю (не носящие экономического характера); основные виды и их характеристика. Особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами.

Тема 2. Количественные ограничения в сфере внешней торговли

Лицензирование и квотирование в сфере внешней торговли как меры количественных ограничений экспорта и (или) импорта. Основные категории товаров, экспорт и (или) импорт которых осуществляется по лицензиям. Основные виды лицензий и их отличительные признаки. Порядок лицензирования. Порядок формирования и ведения федерального банка выданных лицензий. Порядок оформления и содержание экспортных и импортных лицензий. Основные категории квотируемых товаров. Виды импортных квот. Порядок проведения конкурсов и аукционов по продаже экспортных и импортных квот. Оперативный и централизованный таможенный контроль за ввозом и вывозом лицензируемых товаров.

Тема 3. Применение защитных мер во внешней торговле

Правовые основы, общие принципы и порядок применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. Основания для введения и содержание специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер, практика их применения в РФ.

Тема 4. Разрешительный порядок перемещения через таможенную границу отдельных категорий товаров

Сущность разрешительного порядка ввоза и вывоза товаров. Основные категории товаров, в отношении которых применяется разрешительный порядок ввоза и вывоза. Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами-членами Таможенного союза в рамках ЕАЭС сообщества в торговле с третьими странами. Порядок выдачи разрешений на

ввоз (вывоз) отдельных категорий товаров уполномоченными на это федеральными органами исполнительной власти. Особенности таможенного оформления и контроля отдельных категорий товаров, перемещение которых через таможенную границу осуществляется в соответствии с разрешительным порядком.

Тема 5. Национальная система экспортного контроля

Необходимость нераспространения оружия массового поражения. Международные контрольные режимы. Национальная система экспортного контроля. Компетентные органы, участвующие в процессе экспортного контроля. Нормативно-правовые документы, регламентирующие экспортный контроль в Российской Федерации. Основные положения Федерального закона «Об экспортном контроле». Списки товаров и технологий двойного применения. Сущность и методы экспортного контроля. Роль и место таможенных органов в системе экспортного контроля.

Тема 6. Меры регулирования, затрагивающие военно-техническое сотрудничество

Порядок лицензирования экспорта и импорта продукции военного назначения. Государственные органы, выдающие лицензии на ввоз (вывоз) продукции военного назначения, юридические лица, имеющие право на их получение. Условия и порядок выдачи лицензий. Порядок контроля за транзитом вооружения и военной техники.

Тема 7. Подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении через таможенную границу

Основы подтверждения соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении товаров через таможенную границу. Номенклатура товаров, для которых требуется обязательное подтверждение соответствия при их помещении под таможенные процедуры, предполагающие отчуждение товаров, либо их применение в соответствии с назначением на территории Российской Федерации. Формы подтверждения соответствия. Сертификат соответствия и порядок его получения. Декларация о соответствии. Порядок таможенного оформления товаров, подлежащих обязательному подтверждению соответствия.

Тема 8. Технические барьеры внешнеторговой деятельности

Подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении через таможенную границу ЕАЭС. Ветеринарно-санитарный контроль товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС. Организация и порядок проведения карантинных фитосанитарных мер на таможенной границе ЕАЭС. Порядок проведения санитарно-эпидемиологического контроля на таможенной границе ЕАЭС.

Тема 9. Технические барьеры внешнеторговой деятельности

Понятие интеллектуальной собственности. Основные положения законодательства Российской Федерации об интеллектуальной собственности. Авторское право. Промышленная собственность. Объекты авторского права и смежных прав. Товарный знак. Фирменные наименования. Наименование места происхождения товара. Изобретение. Полезная модель. Промышленный образец. «Ноу-хау». Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Обеспечение защиты прав интеллектуальной собственности таможенными органами.

Кейс-задача – это проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают осмыслить реальную профессионально-ориентированную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы. Ниже представлены примеры кейс-задач для обсуждения в малых группах.

Кейс 1. Мотивация: кросс-культурные особенности (ОПК-4)

А. Морита, основатель корпорации Sony, называет следующие особенности японской модели мотивации: «Мы считаем нецелесообразным и ненужным слишком часто определять круг обязанностей каждого работника потому, что всех учат действовать, как в семье, в которой каждый готов делать то, что в данный момент необходимо. Если где-то допущен брак, то считается дурным тоном, если управляющий начнет выяснять, кто допустил ошибку. В своих контактах с иностранными компаниями я очень часто видел, что таким второстепенным вещам, как внешний вид, здания и обстановка кабинетов, уделяется гораздо больше времени, внимания и денег, чем они этого заслуживают. Мы предпочитаем, прежде всего, заботиться об атмосфере на наших заводах, о создании комфортабельной, простой и приятной рабочей обстановки, что, как мы считаем, оказывает прямое воздействие на качество продукции ...»

В Америке люди приучены к системе, когда человек продает свой труд за определенное вознаграждение. В каком-то отношении это хорошо, потому что люди знают, что они должны трудиться, чтобы заработать деньги, иначе их уволят. В Японии мы идем на риск, обещая людям постоянную занятость, и затем должны постоянно их мотивировать. Все же я считаю большой ошибкой мнение о том, что деньги – это единственный способ вознаграждения за труд. Людям нужны деньги, но они хотят, прежде всего, получить удовольствие от своей работы и гордиться ею».

Вопросы для обсуждения к кейсу 1:

1. Как вы относитесь к тезису о том, что в развитых странах зарплата перестает быть существенным мотивационным фактором? Аргументируйте свою позицию.
2. Каково в среднем, по вашей оценке, должно быть соотношение заработной платы руководителей высшего звена и непосредственных исполнителей работы в организации? Различается ли это соотношение в различных странах (например, в США и Германии)?
3. Каковы особенности системы мотивации работников в современной России? Какую роль занимают в ней материальные стимулы? Приведите примеры. Аргументируйте свою точку зрения.

Кейс 2. Издержки протекционизма в США (ПК-4).

США часто представляют себя как страну, которая является приверженцем неограниченной свободной торговли. В переговорах с торговыми партнерами, такими, как Китай, Европейский союз и Япония, можно часто слышать, заверения американских торговых представителей о том, что экономика США является открытой, с незначительным количеством таможенных пошлин. Несмотря на то, что таможенные пошлины на товары, ввозимые в США, действительно меньше по сравнению с другими индустриальными странами, они все равно имеют место. Ряд исследований показали, что в течение 80-х гг. пошлины обошлись покупателям США на сумму в размере около 2 млрд долл. в год.

Исследование, проведенное Гари Хуфбауэром и Ким Эллиотом в Институте

международной экономики, было посвящено влиянию таможенных пошлин на экономическую деятельность в 21 сфере промышленности с ежегодным объемом продаж в 1 млрд долл. или более, которые США тщательно защищали от внешней конкуренции. Среди этих индустрий оказались индустрия одежды, керамической плитки, сумок и производство сахара. В этих отраслях первоначально таможенные пошлины были введены, чтобы оградить американские фирмы и их работников от внешних конкурентов, предлагающих более низкие цены.

Обычным доводом для введения пошлин было то, что фирмы США без такой поддержки разорятся, что вызовет значительное увеличение безработицы. Таким образом, пошлины представлялись как имеющие положительное влияние на экономику США, не говоря уже о Казначействе США, которое извлекало пользу от соответствующих доходов.

Исследование, однако, показало, что в то время, как эти пошлины позволили сохранить 200 000 рабочих мест в защищаемых сферах промышленности, которые бы были потеряны в случае внешней конкуренции, они стоили американским покупателям около 32 млрд долл. в год в форме более высоких цен. Даже после того, как доходы от этих пошлин вошли в казну США, общая сумма, уплаченная нацией, все равно составила 10,2 млрд долл. в год, или более чем 50 000 долл. на 1 сохраненное рабочее место.

Экономисты, проводившие эти исследования, доказали, что цифры преуменьшили действительные расходы, которые несет страна, вводя эти пошлины. Они придерживаются мнения, что, делая импортные товары менее конкурентоспособными по отношению к американским товарам, пошлины позволили местным производителям ставить более высокие цены, чем они должны были быть, так как им не было нужды конкурировать с более дешевыми импортными товарами.

Ослабляя конкуренцию, даже слегка, эти пошлины уничтожили стимул для фирм становиться более эффективными, замедляя, таким образом, экономический прогресс. Более того, авторы исследования отмечают, что если бы пошлины не были введены, определенная часть от суммы в 32 млрд долл., освобождающихся ежегодно, была бы потрачена на другие товары и услуги. Рост этих отраслей вызвал бы появление новых рабочих мест, компенсируя потерю 200 000 рабочих мест в защищаемых отраслях.

Вопросы для обсуждения к кейсу 2:

1. Используя данные рассмотренной выше ситуации, обоснуйте:

- а) точку зрения владельцев и работников компаний в защищаемых отраслях;
- б) позицию американского правительства;
- в) позицию ученых.

2. Выберите правильный вариант ответа и приведите основные аргументы, подтверждающие, что во внешнеторговой политике США придерживаются принципов:

- а) «свободной торговли»;
- б) политики протекционизма.

3. Какой может быть роль ВТО в решении данных вопросов?

Кейс 3. Большая суматоха вокруг квот (ПК-7).

Компания Lands' End разместила заказ на поставку партии брюк из

хлопчатобумажной ткани в количестве 200 000 пар из Тайваня. Руководство этой компании, расположенной в штате Висконсин и занимающейся розничной торговлей товарами по каталогам, планировало разместить рекламные объявления на эту продукцию в каталоге за февраль 2000 г. Однако возникли непредвиденные трудности с доставкой партии товара. Тайский экспортер не успел обеспечить необходимую квоту на хлопчатобумажные брюки, предназначенные для отгрузки в адрес Соединенных Штатов, и поэтому пропустил торговый сезон. Компании Lands' End пришлось снять рекламу этой продукции со страниц каталога уже после того, как он попал в печать.

Этот пример иллюстрирует еще один малопривлекательный результат пагубных законов, регулирующих международную торговлю швейными изделиями. Исполнительный директор компании Lands' End сказал по этому поводу: «Квоты на швейные изделия очень обременительны для нас».

В настоящее время система квот включает не меньше 1000 различных ограничений на импорт, которые покрывают множество категорий товаров, выпускаемых во всех странах мира. Такая разветвленная система квот на импорт приводит к повышению цен на товары, из-за чего американские потребители ежегодно теряют десятки миллиардов долларов.

Какие выгоды получают США от этой системы? Это даже не протекционизм отношению к отечественным отраслям экономики, ради которого и были установлены нормы, регулирующие международную торговлю. На самом деле эта выгода состоит в том, что предприимчивые производители продукции и их посредники изобрели хитроумный способ использования системы квот с целью перемещения своих предприятий, работников и продукции в самые дальние уголки земного шара в поисках лазеек в законодательстве, позволяющих извлечь дополнительную прибыль. В конечном итоге потребитель получит требуемые товары (в данном примере - хлопчатобумажные брюки). Вполне возможно, что эти брюки шьют те же китайские работники, которые выпускали бы их и в условиях свободной мировой экономики. Однако при существующей системе цена на эти изделия выше, намного выше, чем это было бы при отсутствии квот. Часть средств, полученных на базе повышенных цен на товары, переходит в распоряжение Казначейства США в форме таможенных пошлин. Однако миллиарды долларов, которые приходится расходовать потребителям из-за таких высоких цен на товары, остаются за границей. Часть этих средств «тонет» в открытом море из-за необходимости доставлять товары по обходным маршрутам. Значительная часть денег «прилипает» к рукам иностранцев, которые имеют широкие связи и соответственно могут контролировать процесс распределения квот. На дальнем Востоке права на предоставление квот беззастенчиво продаются и покупаются точно так же, как и многие биржевые опционы.

Дэвид Ли, генеральный директор гонконгской компании Comey с удовольствием вспоминает, как в начале 90-х его семья открывала свои предприятия по производству изделий из кашемира на Мадагаскаре. Кашемировая пряжа изготавливается из мягкой шерсти коз, которых выращивают в холодных горах или на равнинах Монголии и северных районов Китая. Компания Comey, которая сотрудничает с такими компаниями, как GAP, Limited и Calvin Klein, переправляет кашемировую пряжу по морю из Китая на три предприятия, расположенные на

Мадагаскаре; как правило, транспортировка продукции морским транспортом занимает от четырех до шести недель. Грузы доставляются именно по такому маршруту, так как в США и в европейских странах нет никаких количественных ограничений на импорт товаров из Мадагаскара, тогда как Китай имеет очень небольшую квоту на поставку шерстяных свитеров в эти страны и, следовательно, должен выплачивать штрафы за превышение этой квоты. По оценкам Дэвида Ли (который живет в Гонконге, но семья его почти в полном составе переехала на Мадагаскар), в текущем году компания отгрузит 1,2 млн. свитеров из кашемира с предприятий, расположенных на острове, в США и страны Европы.

Каким образом произошло так, что правительство Соединенных Штатов, считающее себя выдающимся сторонником свободной торговли, было вовлечено в этот искаженный тип протекционизма? В 1957г. представители легкой промышленности США убедили законодателей в необходимости ограничить импорт хлопчатобумажных текстильных изделий из Японии. В начале 60-х в США были введены ограничения на поставки швейных изделий из Гонконга. После этого список квот становился все более и более длинным - такая-то квота на импорт женского белья из страны X, такая-то квота на импорт пижам из страны Y, такая-то квота на импорт рукавиц, носков, даже наволочек и полотенец. Как и в системе налогообложения с тысячами присущих ей норм, в системе квот (кроме, возможно, законной торговли квотами на внутреннем рынке страны) появилось множество бюрократических уловок. В странах Азии и Ближнего Востока широко распространена практика наклеивания на товары ложных ярлыков, якобы свидетельствующих о поставке этих товаров из стран с невыполненными квотами. Обнаружение случаев такой ложной маркировки товаров требует привлечения сотен американских инспекторов.

Тем не менее, самый крупный выигрыш в этой игре можно получить, играя строго по правилам. Марджори Янг вернулась из Соединенных Штатов в Гонконг в 1978г., чтобы помочь своему отцу (выходцу из Шанхая) в управлении компанией Esquel Group. В настоящее время семейная компания Esquel - это крупнейший в мире производитель мужских рубашек из хлопка. По словам Марджори Янг (которая в настоящее время возглавляет компанию), товарооборот Esquel составляет \$500 млн/, а чистая прибыль превышает \$50 млн. Компания Esquel, на предприятиях которой занято 43 000 работников, выпускает около 48 млн. рубашек и 5 млн. пар брюк в год. Среди заказчиков продукции Esquel самые признанные компании в отрасли, такие как Polo Ralph Lauren, Tommy Hilfinger, Brooks Brothers, Hugo Boss, Nordstorm и др.

Особый талант семьи Янг состоит в их понимании системы торговли. Когда в 1978г. семья основала свою компанию, они должны были (как новые участники рынка) купить в Гонконге права на квоты на сбыт своей продукции на рынке. Вместо этого руководством компании было принято решение об открытии производства в материковой части Китая. В скором времени компания отгружала в адрес заказчиков около 12 млн предметов одежды в год. Однако впоследствии в Соединенных Штатах Америки и в странах Европы неожиданно были введены жесткие квоты на продукцию текстильной и легкой промышленности, поступающую из Китая. В результате владелец компании Esquel приобрел предприятие, расположенное в г. Пинаиг, Малайзия; это предприятие стало крупнейшим экспортером мужских и женских рубашек. Вскоре Соединенные Штаты ввели квоты на импорт товаров из Малайзии, поэтому семья Янг начала производство продукции в Шри-Ланке и на острове

Маврикий, расположенном в центре Индийского океана. Если бы не квоты, никому из нас и в голову не пришло бы размещать производство на острове Маврикий, чтобы перевозить готовую продукцию по морю в Соединенные Штаты, - говорит дочь владельца компании. - Можно ли представить себе более отдаленное место? И разве это не выглядит нелепо?»

Компания Esquel выращивает свое основное сырье - длинноволокнистый хлопок - на западе Китая, прядет из этого хлопка пряжу на юге Китая, в городе Гуандун. Затем хлопчатобумажная пряжа и необходимые сопутствующие материалы переправляются морским транспортом в Малайзию и на Маврикий, где из этих материалов шьются готовые изделия, предназначенные для экспорта в Соединенные Штаты и в страны Европы. В настоящее время Маврикий имеет большие квоты на экспорт продукции, однако эта страна испытывает недостаток в рабочей силе. Поэтому компании Esquel пришлось нанять 2000 китайских работников на свои предприятия, расположенные на острове Маврикий.

Эта процедура производства и продажи одежды распространена во всем мире. Дубай и Бахрейн располагают большими квотами, но испытывают недостаток в работниках, поэтому им приходится импортировать рабочую силу из Индии и Пакистана. Остров Сайпан (территория США) нанимает рабочую силу на свои предприятия по выпуску швейных изделий в Китае и на Филиппинах. Камбоджа имеет большие квоты, но не имеет управляющего персонала в достаточном количестве, поэтому страна импортирует менеджеров из Китая. Южная Корея, испытывающая недостаток в квотах, открыла сотни предприятий по пошиву одежды в Гватемале, Гондурасе и Индонезии. Тайваньские компании, обладающие большим потенциалом в производстве синтетических волокон, вкладывают большие средства в открытие предприятий на территории Вьетнама и Китая.

Американские предприниматели не остаются в стороне от подобных схем. Ричард Саттон - розничный торговец одеждой во втором поколении, владелец нью-йоркской компании Lollytogs, которая поставляет предметы одежды таким фирмам, как Target, Sears, Mervyn's, а также продает школьные формы по лицензии Bugle Boy. Lollytogs, семейная компания с товарооборотом, превышающим \$100 млн/, импортирует 95% предметов одежды, которыми она торгует.

Ричард Саттон проводит много времени в самолетах. «Из-за квот я вынужден путешествовать по 15 странам мира, - рассказывает он. - Продукция нашей компании пользовалась широким спросом в Омане. На протяжении 10 лет компания продавала свои товары на рынке Омана, а никто другой даже не мог найти эту страну на карте. Затем другие компании также вышли на рынок Омана, неожиданно были введены квоты, и постепенно цены повысились до такого уровня, что наша компания больше не могла выдерживать ценовую конкуренцию с продукцией компании Kmart.» В результате компании Lollytogs пришлось перенести свою деятельность на рынки Танзании, Египта и Бангладеш. «Случилось так, что у Бангладеш сложились достаточно неплохие отношения с Соединенными Штатами, - объясняет г-н Саттон. - Благодаря большим политическим связям с правительством США, Египет также располагает чрезвычайно высокими квотами на хлопчатобумажные брюки для мужчин и юношей».

Без таких связей страна может очень скоро утратить свою «открытость» для международной торговли. «В определенный момент кто-нибудь в Соединенных

Штатах заявляет о том, что импорт из данной страны достиг уровня, который отрицательно сказывается на той или иной отрасли экономики США, - говорит Ричард Саттон. - Иностранные государства никак не могут повлиять на дальнейшее развитие событий». Вызывает ли такая система торговли недовольство у этого американского предпринимателя? «Чем сложнее эта система, тем это лучше для меня», - говорит он. Ричарду Саттону нет необходимости заботиться об упрощении такой системы посредством заключения межстрановых торговых соглашений или другим способом.

Соблюдение правил игры - это только часть сложной задачи, стоящей перед крупным экспортером. Другая часть этой задачи состоит в практических усилиях по их выполнению. Компания William E. Connor and Associates Ltd. имеет 27 отделений, которые занимаются мониторингом производства в 31 стране мира. По словам г-на Коннора, 250 из 800 штатных работников подразделений компании, занимающихся закупками, - это специалисты, которые посещают предприятия по пошиву одежды в таких местах, как район Внутренняя Монголия (Китай), остров Маврикий и Шри-Ланка, чтобы проконтролировать «подтверждение страны происхождения товара». Г-н Коннор отметил, что еще десять лет назад усилия этих специалистов были бы направлены на контроль качества продукции. В наши дни присутствие представителей компании на местах имеет своей целью фактическое освидетельствование тех этапов процесса выпуска готовых изделий (например, вязания трикотажных полотнищ для свитеров или пошива рубашек из выкроенных деталей), которые подтверждают происхождение этих изделий. Таможенная служба США часто проводит проверку всей совокупности имеющихся данных о стране происхождения той или иной партии товара. В качестве доказательства происхождения товара необходимо представить почти сто страниц разнообразных документов, таких как платежные ведомости по заработной плате, транспортные накладные, счета на электроэнергию и карты раскроя материала.

Деньги американских налогоплательщиков работают в такой системе следующим образом. Правительство комплектует мобильные группы специалистов, задача которых состоит в том, чтобы посещать зарубежные предприятия и внимательно изучать счета, пересчитывать швейные машины и наблюдать за работой швей. В такую группу, как правило, входит представитель таможенной службы США и специалист по текстильному делу. Более 350 предприятий из Гонконга, Макао и Тайваня были занесены таможенной службой США в черные списки по подозрению в искажении информации о месте отгрузки.

В то же время брокеры, занимающиеся торговлей квотами в рамках агентств, которые рассредоточены по всему миру, внимательно изучают правила американской таможенной службы в поисках лазеек в системе квот. Джимми Лаи, издатель из Гонконга, начал свою карьеру в легкой промышленности. В Соединенных Штатах был наложен запрет на импорт хлопка, шерсти, льна, шапка и синтетических волокон. Однако Джимми Лаи обнаружил, что в Соединенных Штатах не были установлены квоты на импорт изделий из волокон (китайской крапивы, растущей на плантациях сахарного тростника). Поэтому Джимми решил заняться поставками свитеров из волокна рами в США. Со временем в Соединенных Штатах были введены квоты и на изделия из рами.

Вопросы для обсуждения к кейсу 3:

1. Какой была исходная цель введения квот на импорт швейных и текстильных изделий? Сохранилась ли эта цель в настоящее время?
2. Какое влияние оказало введение этих квот на экономику США?
3. Кто выигрывает и кто проигрывает от введения этих квот?
4. Система квот должна быть отменена в ближайшее время. Принесет ее отмена пользу или вред экономике США? Обоснуйте свой ответ.

Для оценки качества формирования знаний, умений и навыков контроля студенты выполняют контрольное **тестирование**. При выполнении письменного тестового задания студентам необходимо выбрать один или несколько правильных вариантов ответа.

Примерные вопросы для тестирования:

1. Компетенция ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности.

1. Нетарифные ограничения внешнеторговых операций в практике зарубежных стран представляют собой:

- а) методы административного регулирования, меры финансового воздействия;
- б) нормы, стандарты, правила;
- в) антидемпинговые меры.

2. Сертификат это:

а) меры контроля над ценами, финансовые, меры автоматического лицензирования, меры количественного контроля, монополистические меры, технические меры.

б) документ, выдаваемый соответствующими государственными органами, если мерой нетарифного регулирования ВЭД, является сертификация ввозимых товаров с целью обеспечения ввоза в РФ товаров, соответствующих стандартам и иным национальным документам, их экологической чистоты, охраны территории РФ от завоза и распространения особо опасных инфекционных заболеваний людей, животных и растений.

3. Укажите, что относится к инструментам административного регулирования:

- а) технические барьеры;
- б) квотирование;
- в) таможенная пошлина;
- г) методы определения таможенной стоимости.

4. Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности – это:

а) совокупность методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;

б) совокупность методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, имеющих целью воздействие на процессы в сфере внешнеэкономической деятельности, но не относящихся к таможенно-тарифным методам государственного регулирования;

в) реализация разрешительного порядка экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров.

5. Неавтоматическое лицензирование - это:

а) количественные ограничения, устанавливающие максимальный объём или стоимость разрешённого к ввозу товара с помощью индивидуальных, сезонных, глобальных ограничений;

б) введение специальных разрешений на импорт и экспорт, которые выдаются по усмотрению соответствующих властей или на основе каких-либо критериев;

в) регулирующие мероприятия, которые предоставляют исключительные права определённой группе хозяйствующих субъектов.

6. Год, когда была сделана последняя существенная редакция международных правил ИНКОТЕРМС:

а) 2010;

б) 2000;

в) 2018;

г) 1990.

7. Кем осуществляется общее руководство таможенным делом, а также регулирование и контроль в сфере ВЭД?

а) Правительство РФ;

б) Президент РФ;

в) Министерство иностранных дел РФ.

8. В каком законодательном акте сформулированы нормы о приоритете международных договоров?

а) Гражданском кодексе РФ;

б) Конституции РФ;

в) Административном кодексе РФ.

9. Списки контролируемых товаров и технологий определяет:

а) Президент;

б) Правительство РФ;

в) Межведомственный координационный орган по экспортному контролю.

10. Основными задачами системы экспортного контроля являются:

а) осуществление контроля за экспортом сырья, материалов, оборудования, технологий и научно-технической информации, которые имеют военное и или «двойное» применение;

б) введение абсолютного запрета на вывоз отдельных товаров и услуг;

в) разработка списков сырья, материалов, оборудования, технологий и научно-технической информации и услуг, экспорт которых контролируется и осуществляется по лицензиям;

г) осуществление контроля и учета за соблюдением порядка предоставления предприятиям и организациям права экспорта стратегически важных сырьевых товаров.

2. Компетенция ПК-4. Способен применять методы определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с

товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

1. Основанием для осуществления специальных защитных мер в ЕАЭС является:

- а) установление серьезного ущерба;
- б) установление угрозы причинения серьезного ущерба;
- в) наличие объективной причинной связи между ростом импорта и серьезным ущербом;
- г) верны все перечисленные выше ответы.

2. Специальные защитные меры, основанные на платежах, применяются в случаях:

- а) импорта по демпинговым ценам;
- б) импорта на основе неразрешенных ВТО субсидий;
- в) резкого роста импорта;
- г) нет правильного ответа.

3. Специальная защитная мера применяется посредством:

- а) импортной пошлины, включенной в ЕТТ ЕАЭС;
- б) специальной пошлины, специальной квоты и импортной квоты;
- в) специальных запретов;
- г) технических барьеров.

4. В международной практике в соответствии с предписаниями ВТО применяются ____ способа определения демпингового характера цены экспортируемого товара.

- а) 2;
- б) 3;
- в) 4;
- г) 5.

5. Компенсационные пошлины применяются в случаях ввоза на таможенную территорию ЕАЭС товаров, которые:

- а) субсидируются;
- б) квотируются;
- в) лицензируются.
- г) наносят экологический ущерб.

6. Контроль качества - это:

а) сертификат соответствия, технический, фармакологический, ветеринарный, экологический, фитосанитарный;

б) запрет вывоза или ввоза отдельных товаров;

в) контроль импортных цен, система методов определения таможенной стоимости товаров, определение страны происхождения товара.

7. Ввозимые на территорию Российской Федерации товары должны соответствовать:

а) техническим, фармакологическим;

б) санитарным, ветеринарным;

в) техническим, фармакологическим, санитарным, ветеринарным и экологическим стандартам и требованиям.

8. Основа для начисления НДС:

- а) стоимость товара, установленная при его пересечении границы РФ
- б) таможенная стоимость
- в) таможенная стоимость + пошлины + акцизы

9. К продукции военного назначения не относится:

- а) макеты военной техники;
- б) боеприпасы;
- в) передача лицензий на уничтожение вооружений

г) товары, которые могут быть использованы как в мирных целях, так и для производства оружия.

10. Изменение способа поставок товара для уклонения от уплаты антидемпинговой пошлины является:

- а) обходом;
- б) маневром;
- в) приемом;
- г) нет правильного ответа.

3. Компетенция ПК-7. Способен обеспечивать соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности, применять меры по защите внутреннего рынка.

1. Мера, государственного регулирования ВЭД предполагающая, что на экспорт или импорт отдельных видов товаров нужно получить разрешение у соответствующего государственного органа:

- а) квотирование;
- б) лицензирование;
- в) импортный налог;
- г) депозит.

2. Укажите, на какой основе осуществляется государственная монополия на экспорт и импорт отдельных видов товара:

- а) на основе лицензирования деятельности по экспорту и импорту товаров;
- б) на основе квотирования отдельных видов товаров;
- в) на основе установления антидемпинговых пошлин;
- г) на основе прямого запрещения экспорта или импорта отдельных видов товаров.

3. Контингентирование - это:

- а) введение специальных разрешений на импорт и экспорт;
- б) количественные ограничения, устанавливающие максимальный объём или стоимость разрешённого к ввозу товара;
- в) установление государством централизованного контроля над вывозом и ввозом посредством ограничения номенклатуры товаров в пределах установленных количественных или стоимостных квот на фиксированный период времени.

4. В случае если по результатам расследования, установлено, что импорт товара на территорию РФ причиняет материальный ущерб отрасли российской экономики, создает угрозу причинения материального ущерба отрасли российской экономики или существенно замедляет создание отрасли российской экономики, то

применяется:

- а) компенсационная мера;
- б) специальная пошлина;
- в) антидемпинговая мера;
- г) сезонная пошлина.

5. Компенсационная пошлина - это:

- а) ответная мера на тариф, наложенный торговым партнером;
- б) налог, введенный против наплыва субсидированного экспорта из-за рубежа;
- в) ответная мера на демпинг.

6. Не подлежит осуждению демпинг, который:

- а) причиняет материальный ущерб промышленности, созданной на территории страны;
- б) угрожает причинить материальный ущерб промышленности, созданной на территории страны;
- в) сдерживает создание отечественной промышленности;
- г) составляет 1% от импорта данного товара в страну.

7. К антидемпинговым мерам не относятся:

- а) антидемпинговая пошлина;
- б) демпинговая маржа;
- в) антидемпинговые расследования;

8. Компенсационные пошлины призваны:

- а) противодействовать демпингу, выровнять цены внутреннего и мирового рынка;
- б) выровнять издержки производства на филиалах ТНК;
- в) нейтрализовать действие государственных субсидий.

9. Отметьте юридически обоснованное обстоятельство, которое служит основанием для квотирования импорта:

- а) продажа импортируемого товара по сознательно заниженной цене;
- б) защита отечественных производителей от иностранной конкуренции;
- в) вероятность нанесения ущерба национальной экономике.

10. Какая мера применяется против субсидиарного импорта в РФ?

- а) налоговая льгота;
- б) компенсационная пошлина;
- в) антидемпинговая пошлина.

5.4. Описание критериев оценивания компетенций и шкалы оценивания

При промежуточной аттестации в форме экзамена используется следующая шкала оценивания: 2 – неудовлетворительно, 3 – удовлетворительно, 4 – хорошо, 5 – отлично.

Критериями оценивания достижений показателей являются:

Компетенция ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач профессиональной деятельности.

ОПК-4.2. Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности.

Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине	Критерий оценивания
Знания	знание и понимание сущности основных положений международных, национальных правовых актов и нормативных документов
	объем освоенного материала
	полнота ответов на вопросы
	четкость изложения и интерпретации экономических знаний
Умения	умение использовать основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности
	умение формулировать и решать сложные управленческие задачи в условиях турбулентности и неопределенности международной среды
	самостоятельность выполнения задания
Навыки	владение категорийным аппаратом международного и национального законодательства и навыками применения его в профессиональной деятельности

Оценка преподавателем выставляется интегрально с учётом всех показателей и критериев оценивания.

Оценка сформированности компетенций по показателю Знания.

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Знание и понимание сущности основных положений международных, национальных правовых актов и нормативных документов	Не знает основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов	Знает в целом основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов, но допускает неточности формулировок	Знает основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов	Знает и понимает основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов, может корректно сформулировать их самостоятельно
Объем освоенного материала	Не знает значительной части материала дисциплины	Знает только основной материал дисциплины, не усвоил его деталей	Знает материал дисциплины в достаточном объеме	Обладает твердым и полным знанием материала дисциплины, владеет дополнительными знаниями
Полнота ответов на вопросы	Не дает ответы на большинство вопросов	Дает неполные ответы на все вопросы	Дает ответы на вопросы, но не все - полные	Дает полные, развернутые ответы на поставленные вопросы, делает самостоятельные выводы
Четкость изложения и интерпретации экономических знаний.	Неверно излагает и интерпретирует знания, не иллюстрирует изложение поясняющими схемами, рисунками и примерами	Излагает экономические знания без логической последовательности; не делает самостоятельные выводы	Излагает экономические знания в логической последовательности; выполняет поясняющие рисунки и схемы; грамотно и точно излагает знания, делает	Излагает экономические знания в логической последовательности, самостоятельно их интерпретируя и анализируя; выполняет поясняющие рисунки

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
			самостоятельные выводы	и схемы точно и аккуратно, раскрывая полноту усвоенных знаний; грамотно и точно излагает знания, делает самостоятельные выводы

Оценка сформированности компетенций по показателю Умения

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Умение использовать основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	Не умеет использовать основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	Умеет использовать основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности, но допускает неточности	Умеет использовать основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	Умеет правильно использовать основные положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности
Умение формулировать и решать сложные управленческие задачи в условиях турбулентности и неопределенности международной среды	Не умеет формулировать и решать сложные управленческие задачи в условиях турбулентности и неопределенности международной среды	Умеет формулировать и решать сложные управленческие задачи в условиях турбулентности и неопределенности международной среды, но допускает неточности	Умеет формулировать и решать сложные управленческие задачи в условиях турбулентности и неопределенности международной среды	Умеет правильно формулировать и решать сложные управленческие задачи в условиях турбулентности и неопределенности международной среды, самостоятельно делать выводы
Самостоятельность выполнения задания.	Не умеет самостоятельно выполнить задание	Умеет самостоятельно выполнить задание, но допускает неточности	Умеет самостоятельно выполнить задание	Умеет правильно самостоятельно выполнить задание

Оценка сформированности компетенций по показателю Навыки

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Владение категорийным аппаратом международного и национального законодательства и навыками применения его в профессиональной деятельности	Не владеет категорийным аппаратом международного и национального законодательства и навыками применения его в профессиональной деятельности	Неуверенно владеет категорийным аппаратом международного и национального законодательства и навыками применения его в профессиональной деятельности	Владеет в целом категорийным аппаратом международного и национального законодательства и навыками применения его в профессиональной деятельности	В полной мере владеет категорийным аппаратом международного и национального законодательства и навыками применения его в профессиональной деятельности

Компетенция ПК-4. Способен применять методы определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной

стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

ПК-4.2. Применяет меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине	Критерий оценивания
Знания	знание сущности методов определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС
	объем освоенного материала
	полнота ответов на вопросы
	четкость изложения и интерпретации экономических знаний
Умения	умение применять меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС
	самостоятельность выполнения задания
Навыки	владение методами определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости

Оценка преподавателем выставляется интегрально с учётом всех показателей и критериев оценивания.

Оценка сформированности компетенций по показателю Знания.

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Знание сущности методов определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, контролировать	Не знает сущности методов определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения,	Знает в целом сущности методов определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране	Знает сущность методов определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения,	Знает и понимает сущность методов определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости, применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
достоверности сведений, заявленных о стране происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС	определять код товара и контролировать его в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС	происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС	определять код товара и контролировать его в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС	происхождения, определять код товара и контролировать его в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, может корректно сформулировать их самостоятельно
Объем освоенного материала	Не знает значительной части материала дисциплины	Знает только основной материал дисциплины, не усвоил его деталей	Знает материал дисциплины в достаточном объеме	Обладает твердым и полным знанием материала дисциплины, владеет дополнительными знаниями
Полнота ответов на вопросы	Не дает ответы на большинство вопросов	Дает неполные ответы на все вопросы	Дает ответы на вопросы, но не все - полные	Дает полные, развернутые ответы на поставленные вопросы, делает самостоятельные выводы
Четкость изложения и интерпретации экономических знаний.	Неверно излагает и интерпретирует знания, не иллюстрирует изложение поясняющими схемами, рисунками и примерами	Излагает экономические знания без логической последовательности; не делает самостоятельные выводы	Излагает экономические знания в логической последовательности; выполняет поясняющие рисунки и схемы; грамотно и точно излагает знания, делает самостоятельные выводы	Излагает экономические знания в логической последовательности, самостоятельно их интерпретируя и анализируя; выполняет поясняющие рисунки и схемы точно и аккуратно, раскрывая полноту усвоенных знаний; грамотно и точно излагает знания, делает самостоятельные выводы

Оценка сформированности компетенций по показателю Умения

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Умение применять меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС	Не умеет применять меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС	Умеет применять меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, но допускает неточности	Умеет применять меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС	Умеет правильно применять меры технического регулирования, обеспечивает правильность определения классификационного кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС
Самостоятельность выполнения задания.	Не умеет самостоятельно выполнить задание	Умеет самостоятельно выполнить задание, но допускает неточности	Умеет самостоятельно выполнить задание	Умеет правильно самостоятельно выполнить задание

Оценка сформированности компетенций по показателю Навыки

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Владение методами определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости	Не владеет методами определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости	Неуверенно владеет методами определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости	Владеет в целом методами определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости	В полной мере владеет методами определения таможенной стоимости и осуществлять контроль правильности заявленной таможенной стоимости

Компетенция ПК-7. Способен обеспечивать соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности, применять меры по защите внутреннего рынка.

ПК-7.1. Ориентируется в методах государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами.

Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине	Критерий оценивания
Знания	знание сущности основных мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
	объем освоенного материала
	полнота ответов на вопросы
	четкость изложения и интерпретации экономических знаний
Умения	умение применять меры по защите внутреннего рынка
	самостоятельность выполнения задания
Навыки	владение методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами

Оценка преподавателем выставляется интегрально с учётом всех показателей и критериев оценивания.

Оценка сформированности компетенций по показателю Знания.

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Знание сущности основных мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в	Не знает сущность основных мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в	Знает в целом основных мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в	Знает сущность основных мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в	Знает и понимает основных мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, установленных в соответствии с международными

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности	соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности	соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности	соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности	договорами и актами в сфере таможенного регулирования и законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности, может корректно сформулировать их самостоятельно
Объем освоенного материала	Не знает значительной части материала дисциплины	Знает только основной материал дисциплины, не усвоил его деталей	Знает материал дисциплины в достаточном объеме	Обладает твердым и полным знанием материала дисциплины, владеет дополнительными знаниями
Полнота ответов на вопросы	Не дает ответы на большинство вопросов	Дает неполные ответы на все вопросы	Дает ответы на вопросы, но не все - полные	Дает полные, развернутые ответы на поставленные вопросы, делает самостоятельные выводы
Четкость изложения и интерпретации экономических знаний.	Неверно излагает и интерпретирует знания, не иллюстрирует изложение поясняющими схемами, рисунками и примерами	Излагает экономические знания без логической последовательности; не делает самостоятельные выводы	Излагает экономические знания в логической последовательности; выполняет поясняющие рисунки и схемы; грамотно и точно излагает знания, делает самостоятельные выводы	Излагает экономические знания в логической последовательности, самостоятельно их интерпретируя и анализируя; выполняет поясняющие рисунки и схемы точно и аккуратно, раскрывая полностью усвоенных знаний; грамотно и точно излагает знания, делает самостоятельные выводы

Оценка сформированности компетенций по показателю Умения

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Умение применять меры по защите внутреннего рынка	Не умеет применять меры по защите внутреннего рынка	Умеет применять меры по защите внутреннего рынка, но допускает неточности	Умеет применять меры по защите внутреннего рынка	Умеет правильно применять меры по защите внутреннего рынка
Самостоятельность выполнения задания.	Не умеет самостоятельно выполнить задание	Умеет самостоятельно выполнить задание, но допускает неточности	Умеет самостоятельно выполнить задание	Умеет правильно самостоятельно выполнить задание

Оценка сформированности компетенций по показателю Навыки

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Владение методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами	Не владеет методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами	Неуверенно владеет методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами	Владеет в целом методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами	В полной мере владеет методами государственного регулирования внешнеторговой деятельности в области внешней торговли товарами

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

6.1. Материально-техническое обеспечение

№	Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы
1	Учебная аудитория для проведения лекционных и практических занятий, консультаций, текущего контроля, промежуточной аттестации и самостоятельной работы	Специализированная мебель; мультимедийный проектор; экран; ноутбук
2	Читальный зал библиотеки для самостоятельной работы	Специализированная мебель; компьютерная техника подключенная к сети «Интернет» и имеющая доступ в электронную информационную образовательную среду; автоматизированный экран; доска

6.2. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение

Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

№	Перечень лицензионного программного обеспечения.	Реквизиты подтверждающего документа
1	Microsoft Windows 10 Корпоративная	Соглашение Microsoft Open Value Subscription V6328633. Соглашение действительно с 02.10.2017 по 31.10.2023). Договор поставки ПО 0326100004117000038-0003147-01 от 06.10.2017
2	Microsoft Office Professional Plus 2016	Соглашение Microsoft Open Value Subscription V6328633. Соглашение действительно с 02.10.2017 по 31.10.2023
3	Kaspersky Endpoint Security «Стандартный Russian Edition»	Сублицензионный договор № 102 от 24.05.2018. Срок действия лицензии до 19.08.2020 Гражданско-правовой Договор (Контракт) № 27782 «Поставка продления права пользования (лицензии) Kaspersky Endpoint Security от 03.06.2020. Срок действия лицензии 19.08.2022г.
4	Google Chrome	Свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения
5	Mozilla Firefox	Свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения

6.3. Перечень учебных изданий и учебно-методических материалов

1. Анохина, О. Г. Комментарий к Таможенному кодексу Таможенного союза / О. Г. Анохина. – 3-е изд. – М.: Проспект, 2017. – 416 с. – ISBN 978-5-392-21158-6. – Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/150234>.
2. Афонин Д.Н. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учебник / Афонин Д.Н., Кулешов А.В. – Санкт-Петербург : Интермедия, 2021. – 152 с. – ISBN 978-5-4383-0234-6. – Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/120156.html>.
3. Бударина, Н. А. Международный бизнес (продвинутый уровень) : практикум / Н. А. Бударина, А. Н. Кусков, М. Ф. Ткаченко. – М.: Российская таможенная академия, 2019. – 80 с. – ISBN 978-5-9590-1114-7. – Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/105684.html>.
4. Васильева, Г. М. Кросс-культурные коммуникации в европейском и азиатском пространствах : курс лекций / Г. М. Васильева. — Новосибирск : Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИИХ», 2020. – 199 с. – ISBN 978-5-7014-0947-5. – Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/106147.html>.
5. Гупанова Ю.Е. Таможенное регулирование в Российской Федерации: отраслевой аспект : учебное пособие / Гупанова Ю.Е., Киселев А.А., Подшивалова В.В. – Санкт-Петербург : Интермедия, 2022. – 144 с. – ISBN 978-5-4383-0251-3. – Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/125761.html>.
6. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учебное пособие / Ю. Г. Кириллов, Э. К. Енза, И. А. Коновалов, В. В. Кузнецов. – 2-е изд., испр. и доп. – Омск : ОмГТУ, 2020. – 252 с. – ISBN 978-5-8149-3030-9. – Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/186868>.
7. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учебное пособие / П.А. Баклаков, Е.В. Зыбина, Н.А. Степура [и др.]. – Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. – 923 с. – ISBN 978-5-4383-0019-9. – Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. – URL: <https://e.lanbook.com/book/112454>.
8. Лылов, А. И. Международный бизнес : учебно-методическое пособие / А. И. Лылов. – Воронеж : ВГУ, 2018. – 137 с.
9. Международно-правовое регулирование интеллектуальной собственности : учебник / Ю.Т. Гульбин [и др.]. – М.: Прометей, 2022. – 468 с. – ISBN 978-5-00172-295-3. – Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/125613.html>.
10. Международный менеджмент : учебник / ред. Е. П. Темнышева. – М.: Юрайт, 2019. – 456 с. – ISBN 978-5-9916-2424-4.
11. Международный менеджмент : учебник / С. Э. Пивоваров, Л. С. Тарасевич. – 4-е изд. – Санкт-Петербург : ПИТЕР, 2008. – 714 с. – (Учебник для вузов). – ISBN 978-5-91180-630-9.

12. Попова Л. И. Таможенное регулирование отдельных категорий товаров : учебное пособие / Попова Л.И. – Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2022. – 154 с. – ISBN 978-5-4377-0164-5. – Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/124109.html>.

13. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности. Расширенный курс : учебное пособие / И.В. Шарощенко [и др.]. – Санкт-Петербург : Интермедия, 2022. – 144 с. – ISBN 978-5-4383-0255-1. – Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/125762.html>.

14. Шептухина И. И. Международная торговля и торговая политика : учебное пособие / Шептухина И.И. – Самара : Самарский государственный технический университет, ЭБС АСВ, 2016. – 67 с. – Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. – URL: <https://www.iprbookshop.ru/90613.html>.

6.4. Перечень интернет ресурсов, профессиональных баз данных, информационно-справочных систем

1. Википедия: <http://ru.wikipedia.org>
2. Всемирный банк: <https://www.worldbank.org>
3. Международный валютный фонд: <https://www.imf.org/ru/Home>
4. Научно-техническая библиотека БГТУ им. В.Г. Шухова: <http://ntb.bstu.ru>
5. Обзорная информация по мировой экономике: www.ereport.ru
6. Обзоры мировых товарных рынков: www.cmmarket.ru
7. ОЭСР: <https://www.oecd.org>
8. Российская научная электронная библиотека: <https://elibrary.ru>
9. Федеральная служба государственной статистики – официальный сайт: <http://www.gks.ru>
10. Электронно-библиотечная система БГТУ им. В.Г. Шухова: <https://elib.bstu.ru>
11. Электронно-библиотечная система IPRbooks: <http://www.iprbookshop.ru>
12. Официальный сайт Федеральной таможенной службы: <http://www.customs.ru>