

**МИНОБРНАУКИ РОССИИ**  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ им. В.Г. ШУХОВА»**  
(БГТУ им. В.Г. Шухова)

УТВЕРЖДАЮ  
Директор института  
  
И.А. Новиков  
« 28 » \_\_\_\_\_ 20 22 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**  
**дисциплины**

**Контракты и внешнеторговая документация**

Направленность программы (специальность):

**38.05.02 – Таможенное дело**

Специализация:

**Таможенная логистика**

Квалификация

**Специалист таможенного дела**

Форма обучения

**очная**

Институт **Транспортно-технологический**

Кафедра **Эксплуатация и организация движения автотранспорта**

Белгород 2022



## 1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Категория (группа) компетенций	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине
Общепрофессиональные компетенции	ОПК-4 Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	<b>ОПК-4.2</b> Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности	<p><b>Знания:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- необходимых нормативных правовых ресурсов и их способ применения;</li> <li>- тенденций развития электронного документооборота с учетом внедрения цифровых технологий.</li> </ul> <p><b>Умения:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- осуществлять поиск нормативно-правовых актов, необходимых для решения поставленных задач в профессиональной деятельности.</li> </ul> <p><b>Навыки:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- процедурой банковского перевода, подготовкой товара к отгрузке</li> </ul>
Профессиональные компетенции	ПК-10 Способен использовать электронные способы обмена информацией и средств их обеспечения, применяемых таможенными органами, в том числе с целью обеспечения информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан	<b>ПК-10.4</b> Осуществляет выбор потенциальных партнеров и обеспечивает коммуникацию с ними на основе использования современных средств связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта, договора перевозки и других документов, опираясь на нормативные правовые акты	<p><b>Знание:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- современных средств связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта;</li> </ul> <p><b>Умения:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности.</li> </ul> <p><b>Навыки:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- проведения окончательного анализа предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества для заключения внешнеторгового контракта</li> </ul>
	ПК-14 Способен оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих	<b>ПК-14.3</b> Разбирается в особенностях процессов организации работы по	<p><b>Знания:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- нормативных правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую и транспортно-экспедиторскую</li> </ul>

	предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) с учетом условий внешнеторгового контракта, а также производить окончательный анализ предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества	подготовке и исполнению внешнеторговых операций (ВТО) и внешнеторговых сделок (ВТС) в зависимости от организационных форм торговли и разнообразия предмета сделки	деятельность. <b>Умения:</b> - осуществить выбор потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта . <b>Навыки:</b> - коммуникации с потенциальными партнерами, использует различные средства коммуникации, принимая во внимание имеющиеся ресурсы
--	---	---	---

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

- 1. Компетенция ОПК-4** Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности

Данная компетенция формируется следующими дисциплинами.

Стадия	Наименования дисциплины
1	Общая и таможенная статистика
2	Практические аспекты декларирования
3	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности
4	Ценообразование во внешней торговле
5	Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности
6	Таможенные платежи
7	Валютное регулирование и валютный контроль
8	Контракты и внешнеторговая документация
9	Теоретические основы таможенной экспертизы
10	Теоретические основы классификации товаров
11	Основы декларирования товаров
12	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы

- 1. Компетенция ПК-10** Способен использовать электронные способы обмена информацией и средств их обеспечения, применяемых таможенными органами, в том числе с целью обеспечения информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан

Данная компетенция формируется следующими дисциплинами.

Стадия	Наименования дисциплины
1	Информационные таможенные технологии
2	Основы документооборота в таможенных органах
3	Контракты и внешнеторговая документация
4	Производственная преддипломная практика
5	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы

- 1. Компетенция ПК-14** Способен оценивать эффективность и

соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) с учетом условий внешнеторгового контракта, а также производить окончательный анализ предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества

Данная компетенция формируется следующими дисциплинами.

Стадия	Наименования дисциплины
1	Основы таможенного дела
2	Основы внешнеэкономической деятельности
3	Организация транспортного обеспечения внешнеэкономической деятельности
4	Контракты и внешнеторговая документация
5	Организация и техника внешнеторговых операций
6	Управление логистическими операциями внешнеэкономической деятельности
7	Производственная преддипломная практика
8	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы

### 3. ОБЪЁМ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 3 зач. единиц, 108 часов.

Дисциплина реализуется в рамках практической подготовки: в объёме 3 зач. единиц, в форме занятий лекционного типа, которые предусматривают передачу учебной информации обучающимся, необходимой для последующего выполнения работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью; путём проведения практических занятий, предусматривающих участие обучающихся в выполнении отдельных элементов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

Форма промежуточной аттестации зачёт  
(экзамен, дифференцированный зачёт, зачёт)

Вид учебной работы	Всего часов	Семестр № 8
Общая трудоёмкость дисциплины, час	108	108
<b>Контактная работа (аудиторные занятия), в т.ч.:</b>	<b>53</b>	<b>53</b>
лекции	17	17
лабораторные	-	-
практические	34	34
групповые консультации в период теоретического обучения и промежуточной аттестации	2	2
<b>Самостоятельная работа студентов, включая индивидуальные и групповые консультации, в том числе:</b>	<b>55</b>	<b>55</b>
Курсовой проект	-	-
Курсовая работа	-	-
Расчётно-графическое задание	-	-
Индивидуальное домашнее задание	9	9
Самостоятельная работа на подготовку к аудиторным занятиям (лекции, практические занятия, лабораторные занятия)	46	46
Экзамен	-	-

## 4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 4.1 Наименование тем, их содержание и объём Курс 4 Семестр 8

№ п/п	Наименование раздела (краткое содержание)	Объём на тематический раздел по видам учебной нагрузки, час			
		Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия	Самостоятельная работа на подготовку к аудиторным занятиям
<b>1. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок</b>					
	<p>Учет международных норм при заключении контрактов в международной торговле. Применение иностранного права во внешнеэкономическом договоре. Международные соглашения и конвенции. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров и ее значение. Национальное внешнеторговое законодательство. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в Российской Федерации. Обычай и обыкновения как регулятор контрактных отношений. Особенности регламентации условий отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>Упрощение процедур в международной торговле. Разработка типовых формуляров-образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли. Элементы данных (реквизиты) формуляра-образца ООН для внешнеторговых документов. Группировка разрабатываемых мер и документов. Система унифицированных внешнеторговых документов.</p>	2	4		5
<b>2. Классификация внешнеторговых документов</b>					
	<p>Международная классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций. Коммерческие документы. Платежно-банковские документы. Страховые документы. Транспортные и отгрузочные документы. Транспортно-экспедиторские документы. Таможенные документы. Содержание и назначение основных групп внешнеторговых документов. Документы по обеспечению производства экспортного товара. Инструкции по изготовлению экспортного товара. Классификация тары и упаковки товара. Инструкция по маркировке. Виды маркировки: товарная, отправительская транспортная, специальная. Маркировка опасных грузов. Международные</p>	2	4		5

	соглашения по упаковке и маркировке в международной торговле. Специальная маркировка. Поручение на покупку изделий и материалов, необходимых для производства товаров. Инструкции по упаковке. Заказы-наряды на внутреннюю транспортировку и вывоз продукции со склада. Последствия изъятия товаров. Выпуск товаров. Выпуск товаров до подачи таможенной декларации.				
<b>3. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки</b>					
	Внешнеторговая сделка. Классификация внешнеторговых операций. Признаки классификации. Виды операций. Набор документов по подготовке экспортной сделки. Предложение (оферта). Виды оферт и способы заключения контракта. Контракт. Подтверждение заказа. Счет-проформа. Заявка на инструкции по поставке. Внешнеторговый договор, контракт. Разнообразие контрактов в международной торговой практике. Классификация контрактов. Типовые контракты. Условия контракта. Контракты с разовой и периодической поставкой. Специальные контракты. Порядок оформления приложений к Контракту. Условия и порядок прекращения и пролонгирования Контракта.	3	6		10
<b>4. Международный торговый контракт</b>					
	Структура и содержание статей контракта в международной торговле. Реквизиты и преамбула. Существенные условия договора. Предмет контракта. Количество и качество товара. Базисные условия поставок. Сроки исполнения. Срок поставки. Транспортные условия. Цена товара (или Цена контракта). Условия оплаты (или Условия платежа). Порядок расчетов. Транспортные условия. Условия поставки. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача – приемка товаров. Гарантии. Заявление претензий. Страхование. Ответственность сторон (или Штрафные санкции и возмещение убытков). Арбитраж (или Разрешение споров). Обстоятельства непреодолимой силы (или Форс-мажор). Срок действия контракта. Особые (специфические, прочие) условия контракта. Дополнительные условия. Итоговая формулировка, язык контракта и корреспонденции. Юридические адреса сторон. Заключительные положения контракта. Ответственность сторон за исполнение обязательств и порядок разрешения споров. Порядок расторжения, изменения и применение договора. Гражданский кодекс РФ о договоре купли - продажи.	4	4		3
<b>5. Основные коммерческие документы и документы по платежно-банковским операциям</b>					
	Коммерческие документы: особенности и назначение. Виды коммерческих счетов. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация. Предварительный счет. Счет-проформа. Документы, дающие количественную	2	4		4

	<p>характеристику товара. Спецификация. Упаковочный лист. Комплектовочная ведомость. Документы, свидетельствующие о качестве поставленного товара. Сертификат качества. Гарантийное обязательство, или гарантийное письмо. Разрешение на отгрузку.</p> <p>Документы по банковскому переводу. Инструкция по банковскому переводу. Платежное поручение. Документы по инкассовым платежам. Инкассовое поручение. Извещение об инкассовом платеже. Документы по товарному аккредитиву. Извещение о платеже по товарному аккредитиву. Извещение о принятии документов к оплате по товарному аккредитиву. Банковская гарантия. Заявка на товарный аккредитив. Товарный аккредитив. Банковская тратта. Переводный вексель. Особенности оформления чеков, векселей и долговых обязательств. Дорожный чек. Вексель. Банковская карточка. Налоговая декларация.</p>				
<b>6. Транспортные документы и транспортно-экспедиторские документы</b>					
	<p>Документы по подготовке товара к отгрузке. Извещение о готовности товара к отгрузке. Заявка на фрахтование. Отгрузочная инструкция. Разрешение на поставку. Извещение об отгрузке. Документы, обеспечивающие перевозку. Коносамент. Виды коносаментов. Чартер. Особенности оформления документов по чартерным договорам. Расписка в получении груза. Гарантийное письмо. Экспедиторское свидетельство о транспортировке. Подтверждение о фрахтовании тоннажа. Заявление-требование об отправке. Фрахтовый счет. Извещение о распределении документов. Извещение о прибытии груза. Извещение о возникновении препятствий к поставке груза. Извещение о возникновении препятствий в перевозке груза. Извещение о поставке груза. Транспортные манифесты. Грузовой манифест. Фрахтовый манифест. Контейнерный манифест. Виды транспортных накладных: железнодорожная накладная, авиагрузовая накладная, накладная автомобильных перевозок, универсальный транспортный документ, документ смешанной перевозки, документ комбинированной перевозки. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Извещение об отправке. Экспедиторское свидетельство о транспортировке. Экспедиторское свидетельство о получении груза. Складская расписка экспедитора. Товароскладская квитанция. Ордер на выдачу товара.</p>	2	4		3
<b>7. Документосопровождение и таможенное оформление внешнеторговой сделки</b>					
	<p>Риски участника ВЭД, возникающие при оформлении внешнеторговой документации. Сущность и виды страхования внешнеэкономической деятельности. Договор транспортного страхования. Договор страхования грузов. Обязательное и добровольное страхование. Цель страхования. Основные документы,</p>	1	2		8

	регулирующие отношения между страховщиком и страхователем. Страховой полис. Генеральный полис. Рейсовый страховой полис. Смешанный полис. Транспортное страхование грузов. Страхование ответственности. Перестрахование. Страховой сертификат. Страховое объявление (бордеро). Ковернот. Счет страховщика. Группа таможенных документов. Таможенные декларации: виды и назначение. Грузовая таможенная декларация. Декларация таможенной стоимости. Виды лицензий: экспортные и импортные. Декларация об опасных грузах. Акт экспертизы происхождения товара. Сертификаты о происхождении товара. Документы, подтверждающие качество товаров. Консульская фактура. Консульский инвойс. Паспорт сделки				
<b>8. Основные формы международного торгового посредничества</b>					
	Торговые представители. Коммерческие концессионеры. Маклеры, таможенные брокеры. Операции агентирования. Условия (положения) посреднических договоров. Комиссионные операции (операции по экспорту, операции по импорту), операции консигнации.	1	2		8
	<b>ВСЕГО</b>	17	34	-	46

#### 4.2. Содержание практических (семинарских) занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Тема практического (семинарского) занятия	К-во часов	Самостоятельная работа на подготовку к аудиторным занятиям
семестр № 8				
1	1	Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	4	4
2	2	Классификация внешнеторговых документов	4	4
3	3	Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки	6	6
4	4	Международный торговый контракт	4	4
5	5	Основные коммерческие документы и документы по платежно-банковским операциям	4	4
6	6	Транспортные документы и транспортно-экспедиторские документы	4	4
7	7	Документосопровождение и таможенное оформление внешнеторговой сделки.	2	2
8	8	Основные формы международного торгового посредничества	2	2
<b>ИТОГО:</b>			34	34

### **4.3. Содержание лабораторных занятий**

*Не предусмотрено учебным планом*

### **4.4. Содержание курсового проекта/работы**

*Не предусмотрено учебным планом*

#### 4.5. Содержание индивидуальных домашних заданий

Индивидуальное домашнее задание является логическим завершением изучения курса дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация», включает результаты практических работ, и показывает способность специалиста к реализации на практике полученных профессиональных компетенций.

**Целью выполнения индивидуального домашнего задания** является закрепление и углубление знаний по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация», развитие у обучающегося навыков оформления различных видов документации.

Индивидуальное домашнее задание содержит:

- пояснительную записку, объемом до 25 стр., формата А4, шрифт 14, TimesNewRoman, полуторный интервал;
- презентация в Microsoft PowerPoint (7-10 слайдов).

*Состав и краткое содержание разделов ИДЗ:*

*Аннотация*

*Содержание*

*Введение*

*Основная часть*

*Заключение*

*Список литературы*

*Приложения*

*– включает в себя справочные таблицы, схемы, фотографии и прочие данные, дополняющие изложенный в основной части материал.*

## 5. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

### 5.1. Реализация компетенций

**1 Компетенция** ОПК-4 Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности

*(код и формулировка компетенции)*

Наименование индикатора достижения компетенции	Используемые средства оценивания
<b>ОПК-4.2</b> Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности	Зачет, защита практических работ, защита индивидуального домашнего задания, устный опрос

**2 Компетенция** ПК-10 Способен использовать электронные способы обмена информацией и средств их обеспечения, применяемых таможенными органами, в том числе с целью обеспечения информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан

*(код и формулировка компетенции)*

Наименование индикатора достижения компетенции	Используемые средства оценивания
<b>ПК-10.4</b> Осуществляет выбор потенциальных партнеров и обеспечивает коммуникацию с ними на основе использования современных средств связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта, договора перевозки и других документов, опираясь на нормативные правовые акты	Зачет, защита практических работ, защита индивидуального домашнего задания, устный опрос

**3 Компетенция** ПК-14 Способен оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) с учетом условий внешнеторгового контракта, а также производить окончательный анализ предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества

*(код и формулировка компетенции)*

Наименование индикатора достижения компетенции	Используемые средства оценивания
<b>ПК-14.3</b> Разбирается в особенностях процессов организации работы по подготовке и исполнению внешнеторговых операций (ВТО) и внешнеторговых сделок (ВТС) в зависимости от организационных форм торговли и разнообразия предмета сделки	Зачет, защита практических работ, защита индивидуального домашнего задания, устный опрос

## **5.2. Типовые контрольные задания для промежуточной аттестации**

### **5.2.1. Перечень контрольных вопросов (типовых заданий) для зачета ОПК-4**

1. Международная классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.

2. Коммерческие документы.

3. Платежно-банковские документы.

4. Страховые документы.

5. Транспортные и отгрузочные документы.

6. Транспортно-экспедиторские документы.

7. Таможенные документы.

8. Содержание и назначение основных групп внешнеторговых документов.

9. Документы по обеспечению производства экспортного товара.

10. Инструкции по изготовлению экспортного товара.

11. Классификация тары и упаковки товара.

12. Инструкция по маркировке.

13. Виды маркировки. Маркировка опасных грузов.

14. Международные соглашения по упаковке и маркировке в международной торговле.

15. Специальная маркировка. Поручение на покупку изделий и материалов, необходимых для производства товаров.

16. Инструкции по упаковке. Заказы-наряды на внутреннюю транспортировку и вывоз продукции со склада.

17. Внешнеторговая сделка. Классификация внешнеторговых операций.

18. Признаки классификации. Виды операций.

19. Набор документов по подготовке экспортной сделки.

20. Предложение (оферта). Контракт.

#### **ПК-10**

21. Подтверждение заказа. Счет-проформа.

22. Заявка на инструкции по поставке. Тендер.

23. Внешнеторговый договор, контракт.

24. Условия контракта. Разнообразие контрактов в международной торговой практике.

25. Классификация контрактов.

26. Типовые контракты.

27. Контракты с разовой и периодической поставкой.

28. Специальные контракты.

29. Коммерческие документы: особенности и назначение.

30. Виды коммерческих счетов.

31. Коммерческий счет. Счет-фактура.

32. Счет-спецификация. Предварительный счет. Счет-проформа.

33. Документы, дающие количественную характеристику товара. Спецификация.

34. Техническая документация.

35. Упаковочный лист.

36. Комплектовочная ведомость.
37. Документы, свидетельствующие о качестве поставленного товара.
38. Сертификат качества.
39. Гарантийное обязательство, или гарантийное письмо.
40. Протокол испытаний. Разрешение на отгрузку.

#### **ПК-14**

41. Документы по банковскому переводу.
42. Инструкция по банковскому переводу.
43. Платежное поручение.
44. Документы по инкассовым платежам.
45. Инкассовое поручение. Извещение об инкассовом платеже.
46. Документы по товарному аккредитиву.
47. Извещение о платеже по товарному аккредитиву.
48. Извещение о принятии документов к оплате по товарному аккредитиву.
49. Банковская гарантия.
50. Заявка на товарный аккредитив.
51. Товарный аккредитив. Банковская тратта.
52. Переводный вексель.
53. Особенности оформления чеков, векселей и долговых обязательств.
54. Дорожный чек. Вексель.
55. Банковская карточка.
56. Налоговая декларация.
57. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
58. Договор транспортного страхования.
59. Договор страхования грузов.
60. Обязательное и добровольное страхование.
61. Цель страхования. Страховые полисы.
62. Генеральный полис. Рейсовый страховой полис. Смешанный полис.
63. Транспортное страхование грузов.
64. Страхование ответственности. Перестрахование.
65. Страховой сертификат.
66. Страховое объявление (бордеро).
67. Ковернот. Счет страховщика.
68. Документы по подготовке товара к отгрузке.
69. Извещение о готовности товара к отгрузке.

#### **5.2.2. Перечень контрольных материалов для защиты курсового проекта/курсовой работы**

*Не предусмотрено учебным планом*

#### **5.3. Типовые контрольные задания (материалы) для текущего контроля в семестре**

**Текущий контроль** осуществляется в течение 8 семестра в форме выполнения и защиты практических работ и ИДЗ.

**Практические занятия.** Защита практических занятий возможна после проверки правильности выполнения задания, оформления отчета. Защита проводится в форме собеседования преподавателя со студентом по теме практического занятия.

**Материалы для проведения деловых игр, ситуационного анализа**

1. Составить коммерческое письменное предложение (оферту) с последующим ее акцептованием на поставку партии духов (туалетной воды) (доп. условия прилагаются). **ОПК-4**

2. Составить коммерческое письменное предложение (оферту) с последующим ее акцептованием на поставку лесоматериала необработанного (доп. условия прилагаются); **ОПК-4**

3. Составить коммерческое письменное предложение (оферту) с последующим ее акцептованием на поставку легковых автомобилей (доп. условия прилагаются); **ОПК-4**

4. Составить коммерческое письменное предложение (оферту) с последующим ее акцептованием на поставку свежих цитрусовых плодов (доп. условия прилагаются); **ПК-10**

5. Составить коммерческое письменное предложение (оферту) с последующим ее акцептованием на поставку срезанных цветов и бутонов (доп. условия прилагаются); **ПК-10**

6. Составить коммерческое письменное предложение (оферту) с последующим ее акцептованием на поставку керамической плитки (доп. условия прилагаются); **ПК-10**

7. Составить коммерческое письменное предложение (оферту) с последующим ее акцептованием на поставку пшеницы (доп. условия прилагаются); **ПК-14**

8. Оформить следующие разделы Контракта на поставку товара на основе вводных условий и данных: «Преамбула», «Предмет контракта», «Количество и качество товара», «Базисные условия поставок». **ПК-14**

9. Оформить следующие разделы Контракта на поставку товара на основе вводных условий и данных: «Сроки исполнения. Срок поставки», «Транспортные условия», «Цена товара (или Цена контракта)». **ПК-14**

10. Оформить следующие разделы Контракта на поставку товара на основе вводных условий и данных: «Условия оплаты (или Условия платежа)». «Порядок расчетов». **ПК-14**

11. Оформить следующие разделы Контракта на поставку товара на основе вводных условий и данных: «Транспортные условия», «Условия поставки», «Упаковка и маркировка», «Порядок отгрузки», «Сдача – приемка товаров». **ПК-14**

12. Оформить следующие разделы Контракта на поставку товара на основе вводных условий и данных: «Гарантии», «Заявление претензий», «Страхование», «Ответственность сторон (или Штрафные санкции и возмещение убытков)», «Арбитраж (или Разрешение споров)». **ПК-14**

13. Оформить следующие разделы Контракта на поставку товара на основе вводных условий и данных: «Обстоятельства непреодолимой силы (или Форс-мажор)», «Срок действия контракта», «Особые (специфические, прочие) условия

контракта», «Дополнительные условия», «Итоговая формулировка, язык контракта и корреспонденции», «Юридические адреса сторон». **ПК-14**

### **Задания для защиты индивидуального домашнего задания**

Дайте развернутое описание следующих понятий:

#### **ОПК-4**

1. Международная классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Коммерческие документы.
3. Платежно-банковские документы.
4. Страховые документы.
5. Транспортные и отгрузочные документы.
6. Транспортно-экспедиторские документы.
7. Таможенные документы.
8. Содержание и назначение основных групп внешнеторговых документов.
9. Документы по обеспечению производства экспортного товара.
10. Инструкции по изготовлению экспортного товара.

#### **ПК-10**

11. Классификация тары и упаковки товара.
12. Инструкция по маркировке.
13. Виды маркировки. Маркировка опасных грузов.
14. Международные соглашения по упаковке и маркировке в международной торговле.
15. Специальная маркировка. Поручение на покупку изделий и материалов, необходимых для производства товаров.
16. Инструкции по упаковке. Заказы-наряды на внутреннюю транспортировку и вывоз продукции со склада.
17. Внешнеторговая сделка. Классификация внешнеторговых операций.
18. Признаки классификации и виды внешнеторговых операций.
19. Набор документов по подготовке экспортной сделки.
20. Предложение (оферта). Контракт.
21. Подтверждение заказа. Счет-проформа.
22. Заявка на инструкции по поставке. Тендер.
23. Внешнеторговый договор, контракт.
24. Условия контракта. Разнообразие контрактов в международной торговой практике.
25. Классификация контрактов.
26. Типовые контракты.
27. Контракты с разовой и периодической поставкой.
28. Специальные контракты.
29. Коммерческие документы: особенности и назначение.
30. Виды коммерческих счетов.
31. Коммерческий счет. Счет-фактура.
32. Счет-спецификация. Предварительный счет. Счет-проформа.
33. Документы, дающие количественную характеристику товара. Спецификация.
34. Техническая документация.
35. Упаковочный лист.
36. Комплектовочная ведомость.
37. Документы, свидетельствующие о качестве поставленного товара.
38. Сертификат качества.
39. Гарантийное обязательство, или гарантийное письмо.

#### **ПК-14**

40. Протокол испытаний. Разрешение на отгрузку.
41. Документы по банковскому переводу.
42. Инструкция по банковскому переводу.
43. Платежное поручение.

44. Документы по инкассовым платежам.
45. Инкассовое поручение. Извещение об инкассовом платеже.
46. Документы по товарному аккредитиву.
47. Извещение о платеже по товарному аккредитиву.
48. Извещение о принятии документов к оплате по товарному аккредитиву.
49. Банковская гарантия.
50. Заявка на товарный аккредитив.
51. Товарный аккредитив. Банковская тратта.
52. Переводный вексель.
53. Особенности оформления чеков, векселей и долговых обязательств.
54. Дорожный чек. Вексель.
55. Банковская карточка.
56. Налоговая декларация.
57. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
58. Договор транспортного страхования.
59. Договор страхования грузов.
60. Обязательное и добровольное страхование.
61. Цель страхования. Страховые полисы.
62. Генеральный полис. Рейсовый страховой полис. Смешанный полис.
63. Транспортное страхование грузов.
64. Страхование ответственности. Перестрахование.
65. Страховой сертификат.
66. Страховое объявление (бордеро).
67. Ковернот. Счет страховщика.
68. Документы по подготовке товара к отгрузке.
69. Извещение о готовности товара к отгрузке.
70. Заявка на фрахтование. Отгрузочная инструкция. Разрешение на поставку.

#### Извещение об отгрузке.

71. Документы, обеспечивающие перевозку.
72. Коносамент. Виды коносаментов.
73. Чартер. Особенности оформления документов по чартерным договорам.
74. Расписка в получении груза. Гарантийное письмо.
75. Экспедиторское свидетельство о транспортировке.
76. Подтверждение о фрахтовании тоннажа. Заявление-требование об отправке.

#### Фрахтовый счет.

77. Извещение о распределении документов. Извещение о прибытии груза.
78. Извещение о возникновении препятствий к поставке груза. Извещение о возникновении препятствий в перевозке груза.
79. Извещение о поставке груза.
80. Транспортные манифесты.
81. Грузовой манифест. Фрахтовый манифест. Контейнерный манифест.
82. Виды транспортных накладных.
83. Железнодорожная накладная, авиагрузовая накладная, накладная автомобильных перевозок.
84. Универсальный транспортный документ, документ смешанной перевозки, документ комбинированной перевозки.
85. Виды транспортных средств морского флота для перевозки генеральных грузов.
86. Контейнеровозы, лихтеровозы, ролкеры, паромы, танкеры.
87. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Извещение об отправке.
88. Экспедиторское свидетельство о транспортировке. Экспедиторское свидетельство о получении груза.
89. Складская расписка экспедитора. Товароскладская квитанция. Ордер на выдачу товара.
90. Группа таможенных документов. Грузовая таможенная декларация.

91. Декларация таможенной стоимости. Виды лицензий.
92. Декларация об опасных грузах.
93. Акт экспертизы происхождения товара.
94. Сертификаты о происхождении товара по форме «СТ-1».
95. Сертификат ЮНКТАД.
96. Сертификат качества (соответствия). Консульская фактура. Консульский инвойс.
97. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.
98. Декларация МЖДП и ТМТ.
99. Книжки МДП и АТА.
100. Сертификат регистрации контракта.
101. Паспорт сделки.
102. Упрощение процедур в международной торговле.
103. Разработка типовых формуляров-образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли ООН.
104. Формуляр-образец ООН для внешнеторговых документов.
105. Элементы данных (реквизиты) формуляра-образца ООН для внешнеторговых документов.
106. Формуляр-образец унифицированного счета для международной торговли и его реквизиты.
107. Группировка разрабатываемых мер и документов.
108. Система унифицированных внешнеторговых документов.

### **Задания для проверки результатов обучения.**

#### **ОПК-4**

1. Предприятие в Саратове закупило партию компьютеров в Корее с базисом поставки "СИФ Саратов". Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения:

неадекватности применения базиса;  
излишних затрат на транспортировку;  
дополнительных валютных затрат, возникших при исполнении этого контракта?

Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?

2. Предприятие в Воронеже продало 35 т проволоки немецкому предприятию, расположенному примерно в 150 км от г. Гамбурга, с обязательством доставить все проданное количество автотранспортом до места назначения.

Укажите, в чем ошибка воронежского предприятия с точки зрения организации поставки товара? Ответьте:

какой, на ваш взгляд, должен быть базис поставки в данном случае?

какой маршрут транспортировки Вы бы выбрали?

какой вид (ы) транспорта Вы бы использовали?

3. Предприятие в Москве продало небольшую партию женских велосипедов в США с условием доставки авиатранспортом в Нью-Йорк на базисе поставки "FCA свободно у перевозчика в аэропорту Шереметьево", оплатив авиаперевозчику стоимость транспортировки от Шереметьево до аэропорта в Нью-Йорке.

Каковы обязанности предприятия по осуществлению данной поставки? В чем ошибочность его действий?

## **ПК-10**

4. Между немецкой фирмой и российским покупателем заключен контракт на поставку соевого масла в Россию на условиях "EXW Берлин (Центральный склад масла)". Транспортные условия, согласованные в контракте, предусматривали, что поставка товара производится в соответствии с инструкциями, которые покупатель передает по факсу продавцу не позднее 14 дней до начала поставки. Кроме того, погрузка товара должна осуществляться в чистые цистерны, которые предоставляет покупатель. Товар был подготовлен к отправке в согласованный срок. Но поставка не была осуществлена из-за отсутствия пригодных к перевозке масла цистерн по вине покупателей.

Есть ли в этой ситуации основания для преждевременного перехода рисков и расходов с продавца на покупателя?

5. Российский продавец должен был поставить товар из Саратова в Роттердам через порт Санкт-Петербурга на условиях CIF в течение 6 месяцев с даты открытия аккредитива. В ответ на просьбу продавца об открытии аккредитива покупатель заявил об отказе от контракта, так как он больше не нуждается в товаре. Российский продавец потребовал от покупателя возмещения расходов по транспортировке товара в порт отгрузки, хранению его в порту отгрузки и убытков в виде упущенной выгоды. На возмещение каких издержек продавец в действительности имеет право и на основании чего?

6. При поставке одновременно 50 тыс. т руды из порта Мармагоа (Индия) в порт Осака (Япония) используется базисное условие контракта "CIF без выгрузки". Каковы особенности транспортных условий контракта в данном случае?

## **ПК-14**

7. Производственное предприятие из России поставляет металлические трубы из порта Новороссийск в порт Солоники (Греция). Базисное условие доставки определено как "FOB с укладкой, Новороссийск".

В чем особенность распределения рисков и расходов по транспортным операциям между продавцом и покупателем?

Как должны быть сформулированы транспортные условия контракта?

Должны ли транспортные условия контракта быть скоординированы с положениями договора перевозки от п. Новороссийск до п. Солоники? Если да, то по каким пунктам?

8. ЗАО «Судостроительное предприятие «Янтарь» (Калининградская область) обратилось в Арбитражный суд Калининградской области с заявлением, содержащим просьбу о наложении на судно «Лунденес» ареста в обеспечение морского требования, возникшего из контракта на ремонт судна «Henriette», заключенного ЗАО «Янтарь» и норвежской компанией «International Docking Service AS». К ходатайству приложен контракт на ремонт судна «Henriette».

На основании заявления ЗАО «Янтарь» и названного контракта арбитражный суд вынес определение об удовлетворении ходатайства и наложении ареста на судно «Лунденес» до рассмотрения дела по существу; срок для предъявления иска не установил. На данное определение подана апелляционная жалоба другой норвежской компанией «Skip. Polaris», по утверждению которой именно она зарегистрирована владельцем арестованного судна «Лунденес» в регистре торгового флота Гибралтара. В подтверждение

этому представлена копия Сертификата британского регистра с нотариально заверенным переводом на русский язык и апостилем. Какие обеспечительные меры могут быть применены арбитражным судом?

Изложите порядок применения предварительных обеспечительных мер. Какие ошибки допущены Арбитражным судом Калининградской области?

9. Не согласившись с постановлением суда апелляционной инстанции, оставившего без изменения решение арбитражного суда первой инстанции об отказе в иске, истец решил воспользоваться правом оспаривания судебного акта в порядке надзора. С этой целью он подал заявление о пересмотре решения суда в порядке надзора в арбитражный суд, его принявший. На момент подачи заявления прошло два месяца и семь дней со дня вступления в законную силу оспариваемого решения. Кассационная процедура обжалования истцом до этого не использовалась. Соблюден ли истцом порядок обращения в надзорную инстанцию?

10. Акционерное общество обратилось в арбитражный суд с иском о признании недействительным договора купли-продажи, заключенного между предпринимателем и обществом с ограниченной ответственностью. В обоснование своих требований истец указал, что он продал строение предпринимателю, который, не уплатив его стоимости и не зарегистрировав перехода права собственности, перепродал строение обществу с ограниченной ответственностью. Получив плату за строение, предприниматель скрылся. Арбитражный суд в иске акционерному обществу отказал. Правильно ли решение суда?

11. Общество с ограниченной ответственностью заключило договор с леспромхозом о поставке пиломатериалов. В соответствии с заключенным договором Общество перечислило леспромхозу полную стоимость пиломатериалов. Однако в установленный срок пиломатериалы поставлены не были. В связи с этим Общество предъявило иск к леспромхозу о возврате перечисленной ранее суммы денежных средств, уплате процентов за пользование чужими денежными средствами и возмещении убытков, понесённых Обществом в результате уплаты своим контрагентом неустойки за непоставку столярных изделий, которые Общество должно было изготовить из полученных пиломатериалов. Подлежат ли удовлетворению требования Общества к леспромхозу? Изменится ли решение, если будет установлено, что заготовленные для поставки Обществу пиломатериалы были уничтожены наводнением?

12. Акционерное общество предъявило иск к обществу с ограниченной ответственностью о внесении в пункт 3.1 договора купли - продажи недвижимости изменений об увеличении цены в соответствии с переоценкой основных фондов, предусмотренной постановлением Правительства Российской Федерации.

13. Арбитражный суд иски удовлетворил, сославшись на то, что покупатель допустил просрочку в оплате и последний платеж произвел в период, когда должна была производиться переоценка основных фондов. Общество с ограниченной ответственностью обжаловало данное решение. Каким будет решение суда вышестоящей инстанции?

## 5.4. Описание критериев оценивания компетенций и шкалы оценивания

При промежуточной аттестации в форме зачёта используется следующая шкала оценивания: зачтено, не зачтено.

Критериями оценивания достижений показателей являются:

Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине	Критерий оценивания
<p><b>ОПК-4</b> Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности</p> <p><b>ОПК-4.2</b> Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности</p>	
Знания	<p>Знать необходимые нормативные правовые ресурсы и их способ применения</p> <p>Знать тенденции развития электронного документооборота с учетом внедрения цифровых технологий</p>
Умения	Уметь - осуществлять поиск нормативно-правовых актов, необходимых для решения поставленных задач в профессиональной деятельности
Навыки	Владеть процедурой банковского перевода, подготовкой товара к отгрузке
<p><b>ПК-10</b> Способен использовать электронные способы обмена информацией и средств их обеспечения, применяемых таможенными органами, в том числе с целью обеспечения информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан</p> <p><b>ПК-10.4</b> Осуществляет выбор потенциальных партнеров и обеспечивает коммуникацию с ними на основе использования современных средств связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта, договора перевозки и других документов, опираясь на нормативные правовые акты</p>	
Знания	Знать современные средства связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта
Умения	Уметь оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности
Навыки	Владеть навыками проведения окончательного анализа предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества для заключения внешнеторгового контракта
<p><b>ПК-14</b> Способен оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) с учетом условий внешнеторгового контракта, а также производить окончательный анализ предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества</p> <p><b>ПК-14.3</b> Разбирается в особенностях процессов организации работы по подготовке и исполнению внешнеторговых операций (ВТО) и внешнеторговых сделок (ВТС) в зависимости от организационных форм торговли и разнообразия предмета сделки</p>	
Знания	Знать нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую и транспортно-экспедиторскую деятельность
Умения	Уметь осуществить выбор потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта
Навыки	Владеть навыками коммуникации с потенциальными партнерами, использует различные средства коммуникации, принимая во внимание имеющиеся ресурсы

Оценка преподавателем выставляется интегрально с учётом всех показателей и критериев оценивания.

## Оценка сформированности компетенций по показателю Знания.

Критерий	Уровень освоения и оценка	
	Зачтено	Не зачтено
<p><b>ОПК-4</b> Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности</p> <p><b>ОПК-4.2</b> Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности</p>		
Знать необходимые нормативные правовые ресурсы и их способ применения	Знает необходимые нормативные правовые ресурсы и их способ применения	Не знает необходимые нормативные правовые ресурсы и их способ применения
Знать тенденции развития электронного документооборота с учетом внедрения цифровых технологий	Знает тенденции развития электронного документооборота с учетом внедрения цифровых технологий	Не знает тенденции развития электронного документооборота с учетом внедрения цифровых технологий
<p><b>ПК-10</b> Способен использовать электронные способы обмена информацией и средств их обеспечения, применяемых таможенными органами, в том числе с целью обеспечения информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан</p> <p><b>ПК-10.4</b> Осуществляет выбор потенциальных партнеров и обеспечивает коммуникацию с ними на основе использования современных средств связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта, договора перевозки и других документов, опираясь на нормативные правовые акты</p>		
Знать современные средства связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта	Знает современные средства связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта	Не знает современные средства связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта
<p><b>ПК-14</b> Способен оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) с учетом условий внешнеторгового контракта, а также производить окончательный анализ предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества</p> <p><b>ПК-14.3</b> Разбирается в особенностях процессов организации работы по подготовке и исполнению внешнеторговых операций (ВТО) и внешнеторговых сделок (ВТС) в зависимости от организационных форм торговли и разнообразия предмета сделки</p>		
Знать нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую и транспортно-экспедиторскую деятельность	Знает нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую и транспортно-экспедиторскую деятельность	Не знает нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую и транспортно-экспедиторскую деятельность

## Оценка сформированности компетенций по показателю Умения.

Критерий	Уровень освоения и оценка	
	Зачтено	Не зачтено
<p><b>ОПК-4</b> Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности</p> <p><b>ОПК-4.2</b> Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности</p>		
Уметь - осуществлять поиск нормативно-правовых актов, необходимых для решения поставленных задач в профессиональной деятельности	Умеет осуществлять поиск нормативно-правовых актов, необходимых для решения поставленных задач в профессиональной деятельности	Не умеет осуществлять поиск нормативно-правовых актов, необходимых для решения поставленных задач в профессиональной деятельности
<p><b>ПК-10</b> Способен использовать электронные способы обмена информацией и средств их обеспечения, применяемых таможенными органами, в том числе с целью обеспечения информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан</p>		

<b>ПК-10.4</b> Осуществляет выбор потенциальных партнеров и обеспечивает коммуникацию с ними на основе использования современных средств связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта, договора перевозки и других документов, опираясь на нормативные правовые акты		
Уметь оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности	Умеет оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности	Не умеет оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности
<b>ПК-14</b> Способен оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) с учетом условий внешнеторгового контракта, а также производить окончательный анализ предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества <b>ПК-14.3</b> Разбирается в особенностях процессов организации работы по подготовке и исполнению внешнеторговых операций (ВТО) и внешнеторговых сделок (ВТС) в зависимости от организационных форм торговли и разнообразия предмета сделки		
Уметь осуществить выбор потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта	Умеет осуществить выбор потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта	Не умеет осуществить выбор потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта

### Оценка сформированности компетенций по показателю Навыки.

Критерий	Уровень освоения и оценка	
	Зачтено	Не зачтено
<b>ОПК-4</b> Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности <b>ОПК-4.2</b> Ориентируется в международном и национальном законодательстве и применяет его в профессиональной деятельности		
Владеть процедурой банковского перевода, подготовкой товара к отгрузке	Владеет процедурой банковского перевода, подготовкой товара к отгрузке	Не владеет процедурой банковского перевода, подготовкой товара к отгрузке
<b>ПК-10</b> Способен использовать электронные способы обмена информацией и средств их обеспечения, применяемых таможенными органами, в том числе с целью обеспечения информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан <b>ПК-10.4</b> Осуществляет выбор потенциальных партнеров и обеспечивает коммуникацию с ними на основе использования современных средств связи и цифровых платформ с целью подготовки внешнеторгового контракта, договора перевозки и других документов, опираясь на нормативные правовые акты		
Владеть навыками проведения окончательного анализа предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества для заключения внешнеторгового контракта	Владеет навыками проведения окончательного анализа предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества для заключения внешнеторгового контракта	Не владеет навыками проведения окончательного анализа предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества для заключения внешнеторгового контракта
<b>ПК-14</b> Способен оценивать эффективность и соответствие документации коммерческих предложений, запросов участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) с учетом условий внешнеторгового контракта, а также производить окончательный анализ предложений потенциальных партнеров по условиям сотрудничества <b>ПК-14.3</b> Разбирается в особенностях процессов организации работы по подготовке и исполнению внешнеторговых операций (ВТО) и внешнеторговых сделок (ВТС) в зависимости от организационных форм торговли и разнообразия предмета сделки		
Владеть навыками коммуникации с потенциальными	Владеет навыками коммуникации с потенциальными партнерами,	Не владеет навыками коммуникации с потенциальными партнерами, использует различные средства

партнерами, использует различные средства коммуникации, принимая во внимание имеющиеся ресурсы	использует различные средства коммуникации, принимая во внимание имеющиеся ресурсы	коммуникации, принимая во внимание имеющиеся ресурсы
--	--	--

## 6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

### 6.1. Материально-техническое обеспечение

№	Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащённость специальных помещений и помещений для самостоятельной работы
1	Учебная аудитория для проведения лекционных занятий, практически занятий.	Специализированная мебель, мультимедийный проектор, переносной экран, ноутбук.
2	Лаборатория имитационного моделирования рабочих процессов транспортных и технологических машин	Специализированная мебель, мультимедийный проектор, переносной экран, ноутбук.
3	Читальный зал библиотеки для самостоятельной работы	Специализированная мебель; компьютерная техника, подключенная к сети «Интернет», имеющая доступ в электронную информационно-образовательную среду

### 6.2. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение

№	Перечень лицензионного программного обеспечения.	Реквизиты подтверждающего документа
1	Microsoft Windows 10 Корпоративная	Соглашение Microsoft Open Value Subscription V6328633. Соглашение действительно с 02.10.2017 по 31.10.2023). Договор поставки ПО 0326100004117000038-0003147-01 от 06.10.2017
2	Microsoft Office Professional Plus 2016	Соглашение Microsoft Open Value Subscription V6328633. Соглашение действительно с 02.10.2017 по 31.10.2023
3	Kaspersky Endpoint Security «Стандартный Russian Edition»	Сублицензионный договор № 102 от 24.05.2018. Срок действия лицензии до 19.08.2020 Гражданско-правовой Договор (Контракт) № 27782 «Поставка продления права пользования (лицензии) Kaspersky Endpoint Security от 03.06.2020. Срок действия лицензии 19.08.2023г.
4	Google Chrome	Свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения
5	Mozilla Firefox	Свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения
6	nanoCAD	Соглашение №НР-22/220-ВУЗ от 17.02.2022г.

№	Перечень лицензионного программного обеспечения.	Реквизиты подтверждающего документа
		Лицензия бессрочная

### 6.3. Перечень учебных изданий и учебно-методических материалов

#### Перечень основной литературы

1. Гильяно А.А., Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле. Внешнеторговая документация: учебное пособие / Гильяно А.А., Кочергина Т.Е. – СПб.: Издательский центр «Интермедия», 2017. – 312 с.

2. Крылов В.Е. Контракты и внешнеторговая документация: учебное пособие / В.Е. Крылов, Л.В. Крылова, А.Ю. Андрианов. - СПб.: ИЦ Интермедия, 2015.

3. Агапова А.В. Ценообразование во внешней торговле: учебное пособие для специальности 'Таможенное дело'/ А.В. Агапова. - СПб: ИЦ «Интермедия», 2018в ЭБС Интермедия есть 2017 г.

#### Перечень дополнительной литературы

1. Элова Г.В. Практикум по контролю и обоснованию контрактных цен: учебное пособие — СПб: ИЦ Интермедия, 2018. – 96 с. : илл.

2. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле [Электронный ресурс] : учебное пособие / Т.Е. Кочергина. — Электрон. дан. — Санкт-Петербург : ИЦ Интермедия, 2014. — 204 с.

3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. засл. деят. науки РФ, д-ра экон. наук, проф. И.Н. Иванова. — Москва : ИНФРА-М, 2018. - 297 с. - (Высшее образование: Бакалавриат). ISBN 978-5-16-003330-3.

### 6.4. Перечень интернет-ресурсов, профессиональных баз данных, информационно-справочных систем

1. <http://consultant.ru/> - консультант плюс - компьютерная справочно - правовая система.

2. <http://www.garant.ru/> - гарант- справочно-правовая система по законодательству Российской Федерации.

3. <http://www.customs.ru/> - сайт Федеральной таможенной службы.

4. <http://www.tamognia.ru/> - информационно- аналитический сайт по направлению "Таможня".

5. <http://customsnews.ru/> - сайт информационно-аналитического обозрения - таможенные новости.

6. <http://eurasiancommission.org/> – сайт Евразийской экономической комиссии.

7. <http://www.vch.ru> - сайт информационно-аналитического обозрения - виртуальная таможня.