


**МИНОБРНАУКИ РОССИИ**  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ им. В.Г.ШУХОВА»**  
(БГТУ им. В.Г. Шухова)

СОГЛАСОВАНО

Директор института магистратуры


 И.В. Ярмоленко

«25» 05 2021 г.



УТВЕРЖДАЮ

Директор ИЭМ

 Ю.А. Дорошенко

2021 г.



**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**  
**дисциплины (модуля)**

Контракт во внешнеэкономической деятельности

направление подготовки:

38.04.02 Менеджмент

Направленность программы:

Международный бизнес

Квалификация

магистр

Форма обучения

очная

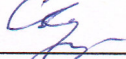
Институт Экономики и менеджмента

Кафедра Менеджмента и внешнеэкономической деятельности

Белгород 2021

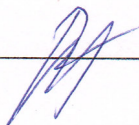
Рабочая программа составлена на основании требований:

- Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – магистратура по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент, утвержденного приказом Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 952;
- учебного плана, утвержденного Ученым советом БГТУ им. В.Г. Шухова в 2021 году.

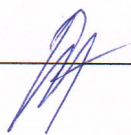
Составитель (составители): д-р экон. наук, проф.  (С.В. Куприянов)

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры менеджмента и внешнеэкономической деятельности

«14» мая 2021 г., протокол № 10

Заведующий кафедрой: д-р экон. наук, доц.  (А.С. Трошин)

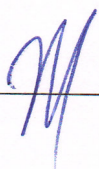
Рабочая программа согласована с выпускающей кафедрой менеджмента и внешнеэкономической деятельности

Заведующий кафедрой: д-р экон. наук, профессор  (А.С. Трошин)

«14» мая 2021 г.

Рабочая программа одобрена методической комиссией института

«18» мая 2021 г., протокол № 9

Председатель: канд. экон. наук, доц.  (Л.И. Журавлева)

## 1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Категория (группа) компетенций	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине
Структурирование, формирование и оптимизация организационной архитектуры организации	ПК-3 Способен использовать качественные и количественные методы для проведения научных исследований и управления бизнес-процессами	ПК-3.2. Владеет алгоритмами отбора методов аналитической работы с информацией в контексте международного бизнеса	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- иностранный язык делового общения;</li> <li>- международные нормы, правила, обычаи ведения внешнеэкономической деятельности;</li> <li>- основные принципы ведения международного бизнеса в различной социально-культурной среде.</li> </ul> <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- определять основные проблемы, связанные с интегрированием российских предприятий в мировую экономику;</li> <li>- проводить коммерческие переговоры с иностранными партнерами</li> </ul> <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- основными приемами и методами анализа статистических данных о состоянии контрагентов на основе публикаций государственных статистических органов, национальных и международных экономических организаций;</li> <li>- навыками расчета выгоды внешней торговли для страны, предприятия на основе абсолютных и сравнительных преимуществ.</li> </ul>

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

### 1. Компетенция: Структурирование, формирование и оптимизация организационной архитектуры организации

Данная компетенция формируется следующими дисциплинами.

Стадия	Наименования дисциплины <sup>1</sup>
1	Дисциплина 1 Иностранный язык в профессиональной и научной деятельности
2	Дисциплина 2 Методы исследований в менеджменте
3	Дисциплина 3. Деловые культуры в международном бизнесе...
4	Дисциплина 4 Современный стратегический анализ
5	Дисциплина 5 Анализ и конъюнктура мировых рынков товаров и услуг
6	Дисциплина 6 Регулирование таможенной деятельности

---

### 3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зач. единиц, 180 часов.

Форма промежуточной аттестации экзамен

Вид учебной работы <sup>2</sup>	Всего часов	Семестр № 2
Общая трудоемкость дисциплины, час	180	180
<b>Контактная работа (аудиторные занятия), в т.ч.:</b>	55	55
лекции	17	17
лабораторные		
практические	34	34
групповые консультации в период теоретического обучения и промежуточной аттестации	4	4
<b>Самостоятельная работа студентов, включая индивидуальные и групповые консультации, в том числе:</b>	125	125
Курсовой проект		
Курсовая работа	36	36
Расчетно-графическое задание		
Индивидуальное домашнее задание		
Самостоятельная работа на подготовку к аудиторным занятиям (лекции, практические занятия, лабораторные занятия)	53	53
Экзамен	36	36

## 4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 4.1 Наименование тем, их содержание и объем

**Курс 1 Семестр 2**

№ п/п	Наименование раздела (краткое содержание)	Объем на тематический раздел по видам учебной нагрузки, час			
		Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия	Самостоятельная работа на подготовку к аудиторным
<b>1. Контракты во внешнеэкономической деятельности</b>					
	Понятие внешнеэкономического договора. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Структура и содержание внешнеэкономического контракта.	2	3		5
<b>2. Основные этапы подготовки внешнеэкономических сделок</b>					
	Контрагенты на мировом рынке и принципы их выбора. Организация работы по сбору информации и изучению контрагентов во внешнеторговых фирмах. Подготовка коммерческих предложений и запросов	2	3		5
<b>3. Базисные условия поставки. Инкотермс 2010</b>					
	Сущность и классификация базисных условий поставки. Содержание базисных условий Инкотермс	2	5		8
<b>4. Таможенные операции при экспорте и импорте</b>					
	Сущность таможенного регулирования. Таможенные процедуры: понятие и виды. Определение страны происхождения товара. Таможенная стоимость товара. Виды таможенных платежей.	2	6		8
<b>5. Торговые посредники на внешних рынках</b>					
	Целесообразность посреднической деятельности. Виды посредников. Условия работы посредников на рынке. Вознаграждение посредников.	2	3		6
<b>6. Цена и общая сумма контракта, условия платежа и формы расчета</b>					
	Цена и общая сумма контракта. Способы платежа. Условия платежа. Формы расчета	3	6		9
<b>7. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности</b>					
	Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор мены (бартерный договор). Договор подряда. Договор перевозки. Договор хранения. Лицензионный договор.	2	4		6
<b>8. Международные торги</b>					
	Виды торгов: открытые и закрытые торги. Порядок проведения торгов	2	4		6
	<b>ВСЕГО</b>	<b>17</b>	<b>34</b>		<b>53</b>

## 4.2. Содержание практических (семинарских) занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Тема практического (семинарского) занятия	К-во часов	Самостоятельная работа на подготовку к аудиторным занятиям <sup>4</sup>
семестр № 2				
1	Внешнеэкономические связи и их организация	Роль и место внешнеэкономических связей в экономике государства	3	3
2	Роль и место внешнеэкономических связей в экономике государства	Организация исследования внешнего рынка	3	3
3	Базисные условия поста-вок	Инкотермс 2010	5	5
4	Структура и содержание контракта	Контракт во ВЭС	8	8
5	Торговые посредники на внешних рынках	Посредническая деятельность во ВЭС	3	3
6	Внешнеэкономические операции и техника их осуществления	Особенности внешнеэкономических операций в зависимости от различных факторов	4	4
7	Международная торговля научно-техническими достижениями и услугами	Особенности торговли нематериальными активами	4	4
8	Международные торги	Виды торгов: открытые и закрытые торги. Порядок проведения торгов	4	4
		ВСЕГО	34	34

## 4.3. Содержание лабораторных занятий

*Лабораторные занятия учебным планом не предусмотрены*

## 4.4. Содержание курсового проекта/работы<sup>5</sup>

Тема курсового проекта: Разработка проекта контракта на экспорт (импорт) между международными контрагентами. Тема уточняется исходя из конкретной ситуации с учетом возможностей обучающегося. Курсовая работа выполняется в соответствии с методическими указаниями к выполнению курсового проекта по дисциплине «Контракты во внешнеэкономической деятельности» для студентов магистров по профилю Международный бизнес.

## 4.5. Содержание расчетно-графического задания,

---

## индивидуальных домашних заданий<sup>б</sup>

*Расчетно-графические задания и индивидуальные домашние задания учебным планом не предусмотрены*

### 5. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

#### 5.1. Реализация компетенций

##### 1 Компетенция ПК-3

Способен использовать качественные и количественные методы для проведения научных исследований и управления бизнес-процессами

Наименование индикатора достижения компетенции	Используемые средства оценивания
ПК-3.2. Владеет алгоритмами отбора методов аналитической работы с информацией в контексте международного бизнеса	Экзамен, тестовый контроль, дифференцированный зачет при защите курсовой работы
...	

#### 5.2. Типовые контрольные задания для промежуточной аттестации

##### 5.2.1. Перечень контрольных вопросов (типовых заданий)

для экзамена / дифференцированного зачета / зачета

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание вопросов (типовых заданий)
1	Контракт в внешнеэкономической деятельности.	1. Понятие внешнеэкономического договора. 2. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок. 3. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм. 4. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций. Сущность и виды договоров
2	Основные этапы подготовки внешнеэкономических сделок	1. Организация работы по сбору информации и изучению контрагентов Контрагенты на мировом рынке и принципы их выбора 2. во внешнеторговых фирмах 3. Подготовка коммерческих предложений и запросов 4. Использование маркетинга при организации экспорта
3	Базисные условия поставки. Инкотермс 2010	1. Базисные условия поставки. Инкотермс 2010 2. Классификация условий Инкотермс 3. Отличительные характеристики Инкотермс 2010 4. Применение "Инкотермс" в контракте.
4	Таможенные операции при экспорте и импорте	1. Виды таможенных платежей 2. Определение стоимости товара



5	Торговые посредники на внешних рынках	1. Целесообразность посреднической деятельности 2. Виды посредников 3. Условия работы посредников на рынке 4. Вознаграждение посредников 5. Комиссионеры и консигнаторы на внешнем рынке
6	Цена и общая сумма контракта, условия платежа и формы расчета	1. Порядок ценообразования в международной торговле 2. Платежи наличными (чеки, инкассо, аккредитив) 3. Вексельная форма расчета
7	Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешне-экономической деятельности	1. Права и обязанности сторон по договору хранения. 2. Основные особенности и условия договора перевозки. 3. Особенности лицензионных договоров и соглашений. Договоры на инжиниринговые услуги, 4. Договор на передачу "ноу-хау". 5. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции. 6. Особенности договора подряда. Гражданский кодекс РФ о договоре подряда. 7. Аренда машин и оборудования. Договор аренды 8. Товарные знаки как объект собственности
8	Международные торги	1. Порядок проведения открытых и закрытых торгов 2. Организация электронных торгов

### **5.2.2. Перечень контрольных материалов для защиты курсового проекта/ курсовой работы**

1. Виды контрактов купли-продажи существуют в международной практике.
2. Существенные и несущественные условия контракта.
3. Основные требования к тексту контракта.
4. Основные способы фиксации качества товаров в контракте, в чем заключаются особенности их использования.
5. Способы фиксации цены в контракте.
6. Ситуации при которых стороны освобождаются от ответственности по сделке и как это нужно зафиксировать в контракте.
7. В чем особенности типовых контрактов.
8. Способы выхода на зарубежные рынки используются в международной торговле.
9. Преимущества и недостатки выхода на внешние рынки через посредников.
10. Виды услуг оказываемые посредническими фирмами в международной торговле.
11. Виды соглашений регулирующие взаимоотношения партнеров при посреднических отношениях.
12. Различия договора комиссии и договора консигнации.
13. Разница оперативного и финансового лизинга
14. Разница в понятиях "лизинг" и "аренда"

15. Что имеет приоритет при расхождении условий контракта и положений "Инкотермс"
16. Факторы лежащие в основе классификации базисных условий поставки.
17. Что понимается под поставкой товара продавцом покупателю .
18. Разница между "доставкой" и "поставкой"
19. Как регулируются в "Инкотермс" вопросы заключения договора перевозки.
20. Общие требования к согласованию вопросов транспортной упаковки и маркировки в контракте купли-продажи.
21. Из каких этапов складывается подготовка внешнеторговой сделки.
22. Какие виды цен на товары и услуги могут использоваться при подготовке внешнеторговой сделки.
23. Что такое коносамент?
24. Что такое чартер?
25. Какие есть виды коммерческих арбитражей?
26. Какое значение имеет арбитражное соглашение?
27. Порядок установлен для рассмотрения дел в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ.

### **5.3. Типовые контрольные задания (материалы) для текущего контроля в семестре**

#### **5.4. Описание критериев оценивания компетенций и шкалы оценивания**

При промежуточной аттестации в форме экзамена, дифференцированного зачета, дифференцированного зачета при защите курсового проекта/работы используется следующая шкала оценивания: 2 – неудовлетворительно, 3 – удовлетворительно, 4 – хорошо, 5 – отлично<sup>7</sup>.

При промежуточной аттестации в форме зачета используется следующая шкала оценивания: зачтено, не зачтено.

Критериями оценивания достижений показателей являются:

Наименование показателя оценивания результата обучения по дисциплине	Критерий оценивания
Знания	Знание терминов, определений, понятий Знание основных закономерностей, соотношений, принципов Объем освоенного материала Полнота ответов на вопросы Четкость изложения и интерпретации знаний
Умение	Применять анализ и синтез для характеристики объекта Уметь применять соответствующие методы исследования при анализе конкретной ситуации

	Уметь использовать имеющийся словарный запас в коммуникационном процессе
Владеть	Приемами и методами статистики Приемами коммуникации и общения, делового этикета Методами математического обоснования принимаемых решений Владеть компьютерной техникой и технологиями

### Оценка сформированности компетенций по показателю «Знание».

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Знание терминов, определений, понятий	Не знает терминов и определений	Знает термины и определения, но допускает неточности формулировок	Знает термины и определения	Знает термины и определения, может корректно сформулировать их самостоятельно
Знание основных закономерностей, соотношений, принципов	Не знает основные закономерности и соотношения, принципы построения знаний	Знает основные закономерности, соотношения, принципы построения знаний	Знает основные закономерности, соотношения, принципы построения знаний, их интерпретирует и использует	Знает основные закономерности, соотношения, принципы построения знаний, может самостоятельно их получить и использовать
Объем освоенного материала	Не знает значительной части материала дисциплины	Знает только основной материал дисциплины, не усвоил его деталей	Знает материал дисциплины в достаточном объеме	Обладает твердым и полным знанием материала дисциплины, владеет дополнительными знаниями
Полнота ответов на вопросы	Не дает ответы на большинство вопросов	Дает неполные ответы на все вопросы	Дает ответы на вопросы, но не все - полные	Дает полные, развернутые ответы на поставленные вопросы
Четкость изложения и интерпретации знаний	Излагает знания без логической последовательности	Излагает знания с нарушениями в логической последовательности	Излагает знания без нарушений в логической последовательности	Излагает знания в логической последовательности, самостоятельно их интерпретируя и анализируя
	Не иллюстрирует изложение поясняющими схемами, рисунками и примерами	Выполняет поясняющие схемы и рисунки небрежно и с ошибками	Выполняет поясняющие рисунки и схемы корректно и понятно	Выполняет поясняющие рисунки и схемы точно и аккуратно, раскрывая полноту усвоенных знаний
	Неверно излагает и интерпретирует знания	Допускает неточности в изложении и интерпретации знаний	Грамотно и по существу излагает знания	Грамотно и точно излагает знания, делает самостоятельные выводы

### Оценка сформированности компетенций по показателю «Умение»

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
Применять анализ и синтез для характеристики объекта	Не умеет применить исходные данные для синтеза и анализа	Затрудняется с выбором показателей для характеристики объекта	Характеристику объекта делает правильно, но допускает неточности в обосновании	Самостоятельно, последовательно и логично характеризует объект на основании анализа и синтеза
Уметь применять соответствующие методы исследования при анализе конкретной ситуации	Не умеет определиться с выбором методов исследования ситуации	Испытывает трудности в обосновании выбранного метода исследования	Проводит анализ на основании выбранного метода, но допускает неточности в обосновании результата	Результат верный, обоснования логичны, последовательны и самостоятельны
Уметь использовать имеющийся словарный запас в коммуникационном процессе	Отсутствие коммуникационных навыков и недостаточный словарный запас	Профессиональный словарный запас ограничен, но мысль может донести до собеседника	Коммуникационные навыки позволяют свободно общаться, словарный запас достаточный, но допускает возможность недопонимания.	Словарный запас позволяет четко и однозначно сформулировать свою позицию и довести ее до собеседника

### Оценка сформированности компетенций по показателю «Владение»

Критерий	Уровень освоения и оценка			
	2	3	4	5
- основными приемами и методами анализа статистических данных о состоянии контрагентов на основе публикаций государственных статистических органов, национальных и международных экономических организаций;	Не владеет методами статистического анализа	Испытывает затруднения в сборе необходимых данных для анализа ситуации, владеет приемами обработки информации	Правильно использует приемы и методы сбора и обработки информации, но допускает некоторые неточности	Владеет методикой сбора и обработки необходимой информации и представление ее в требуемом формате
- навыками расчета выгоды внешней торговли для страны, предприятия на основе абсолютных и сравнительных преимуществ	Не владеет навыками определения эффективности от внешне торговых сделок	Затрудняется в обосновании выбора и расчета показателей от внешней торговле	Владеет приемами обоснования и доказательства эффективности внешней торговли, но допускает некоторые неточности	Владеет доказательной базой обоснования принимаемых решений в сфере внешне торговых операций

## 6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

### 6.1. Материально-техническое обеспечение

№	Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы
1	Учебная аудитория для проведения лекционных и практических занятий, консультаций, текущего контроля, промежуточной аттестации и самостоятельной работы	Специализированная мебель; мультимедийный проектор; экран; ноутбук
2	Читальный зал библиотеки для самостоятельной работы	Специализированная мебель; компьютерная техника подключенная к сети «Интернет» и имеющая доступ в электронную информационную образовательную среду; автоматизированный экран; доска

### 6.2. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение

Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

№	Перечень лицензионного программного обеспечения.	Реквизиты подтверждающего документа
1	Microsoft Windows 10 Корпоративная	Соглашение Microsoft Open Value Subscription V6328633. Соглашение действительно с 02.10.2017 по 31.10.2023). Договор поставки ПО 0326100004117000038-0003147-01 от 06.10.2017
2	Microsoft Office Professional Plus 2016	Соглашение Microsoft Open Value Subscription V6328633. Соглашение действительно с 02.10.2017 по 31.10.2023
3	Kaspersky Endpoint Security «Стандартный Russian Edition»	Сублицензионный договор № 102 от 24.05.2018. Срок действия лицензии до 19.08.2020 Гражданско-правовой Договор (Контракт) № 27782 «Поставка продления права пользования (лицензии) Kaspersky Endpoint Security от 03.06.2020. Срок действия лицензии 19.08.2022г.
4	Google Chrome	Свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения
5	Mozilla Firefox	Свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения

### 6.3. Перечень учебных изданий и учебно-методических материалов

1. Дегтярева, О. И. Управление рисками в международном бизнесе: учебник / О. И. Дегтярева. — 4-е изд., стер. — Москва : ФЛИНТА, 2019. — 342 с.
2. Инкотермс -2010 Международные правила толкования внешнеэкономических терминов. –М.: Омега-Л, 2011
3. Лылов, А. И. Международный бизнес : учебно-методическое пособие / А. И. Лылов. — Воронеж : ВГУ, 2018. — 137 с.
4. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях [Текст] / В. Б. Мантусов. - Москва : Юнити-Дана, 2015. - 63 с
5. Куприянов С.В., Борзенкова К.С. Организация и техника внешнеэкономических операций: уч. пособие / С.В. Куприянов, К.С. Борзенкова. – 2-е изд., доп. и испр. - Белгород: Изд-во БГТУ им. В.Г. Шухова, 2017. -180 с.
6. Мировая экономика. Региональные тенденции. Инвестиционные процессы [Электронный ресурс] : учебное пособие / Мумладзе Р. Г. - Москва : Русайнс, 2016. - 273 с.
7. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст]: методические указания / сост.: Р. Р. Винокурова, Ю. В. Пантелеева. - Казань: Казанский национальный исследовательский технологический университет, 2015. - 63 с.
8. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст]. - Москва : Юнити-Дана, 2015. - 447 с.
9. Мировая экономика [Текст] / В. К. Ломакин. - 4-е изд., перераб. и доп. - Москва: Юнити-Дана, 2015. - 671 с.
10. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс]: конспект лекций / Делятицкая А. В. - Москва: Российский государственный университет правосудия, 2017. - 72 с.
11. Организация и формы международного бизнеса [Электронный ресурс]: методические указания к выполнению курсовой работы и организации самостоятельной работы для магистрантов всех форм обучения направления 38.04.02 – Менеджмент профиля подготовки Международный бизнес / сост.: А. С. Трошин, Е. В. Колпакова. - Электрон. текстовые дан. - Белгород : Издательство БГТУ им. В. Г. Шухова, 2018.
12. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд. - Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 450 с. Режим доступа: <https://biblionline.ru/viewer/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost-431851#page/1>
13. Синецкий, Б.И. Основы коммерческой деятельности: Учебник - М.: Юристъ, 2008.

#### **6.4. Перечень интернет ресурсов, профессиональных баз данных, информационно-справочных систем**

1. Википедия: <http://ru.wikipedia.org/>
2. Всемирный банк: <https://www.worldbank.org/en/home>
3. Международный валютный фонд: <https://www.imf.org/ru/Home>
4. Научно-техническая библиотека БГТУ им. В.Г. Шухова:  
<http://ntb.bstu.ru/>
5. Обзорная информация по мировой экономике: [www.ereport.ru](http://www.ereport.ru)
6. Обзоры мировых товарных рынков: [www.cmmarket.ru](http://www.cmmarket.ru)
7. ОЭСР: <https://www.oecd.org/>
8. Российская научная электронная библиотека: <https://elibrary.ru/>
9. Федеральная служба государственной статистики – официальный сайт:  
<http://www.gks.ru/>
10. Электронно-библиотечная система БГТУ им. В.Г. Шухова:  
<https://elib.bstu.ru/>
11. Электронно-библиотечная система IPRbooks: <http://www.iprbookshop.ru/>

## 7. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Рабочая программа утверждена на 202\_\_/202\_\_ учебный год без изменений

Протокол № \_\_\_\_\_ заседания кафедры от « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 202\_\_ г.

Заведующий кафедрой МВД \_\_\_\_\_ Трошин А.С.

Директор ИЭМ \_\_\_\_\_ Дорошенко Ю.А.