

**МИНОБРНАУКИ РОССИИ**  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ им. В.Г. ШУХОВА»**  
(БГТУ им. В.Г. Шухова)

УТВЕРЖДАЮ  
Директор института  
экономики и менеджмента

  
Ю.А. Дорошенко  
« 15 » мая 2015 г.



**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**

дисциплины (модуля)

**Контракт во внешнеэкономической деятельности**

направление подготовки:

**38.04.02 Менеджмент**

(уровень магистратуры)

Направленность программы (профиль):

**Международный бизнес**

Квалификация

**Магистр**

Форма обучения

**очная**

**Институт: Экономики и менеджмента**

**Кафедра: Менеджмента и внешнеэкономической деятельности**

Белгород – 2015

Рабочая программа составлена на основании требований:

- Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент (уровень магистратуры). Утвержден Приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 30 марта 2015 г. № 322;
- плана учебного процесса БГТУ им. В.Г. Шухова, введенного в действие в 2015 году.

Составитель: д.э.н., проф. СВ (С.В. Куприянов)  
(ученая степень и звание, подпись) (инициалы, фамилия)

Рабочая программа согласована с выпускающей кафедрой Менеджмента и внешнеэкономической деятельности

Заведующий кафедрой: д.э.н., профессор СВ (С.В.Куприянов)  
(ученая степень и звание, подпись) (инициалы, фамилия)

« 11 » мая 2015 г.

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры

« 12 » мая 2015 г., протокол № 8/1

Заведующий кафедрой: д.э.н., профессор СВ (С.В.Куприянов)  
(ученая степень и звание, подпись) (инициалы, фамилия)

Рабочая программа одобрена методической комиссией института

« 14 » мая 2015 г., протокол № 9

Председатель: к.э.н., профессор ВВ (В.В. Выборнова)  
(ученая степень и звание, подпись) (инициалы, фамилия)

## 1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Формируемые компетенции			Требования к результатам обучения
№	Код компетенции	Компетенция	
<b>Профессиональные</b>			
1	ОПК-1	<p>Готовность к коммуникации в устной и письменной форме на русском и иностранных языках для решения задач профессиональной деятельности</p>	<p>В результате освоения дисциплины обучающийся должен</p> <p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- иностранный язык делового общения;</li> <li>- международные нормы, правила, обычаи ведения внешнеэкономической деятельности;</li> <li>- основные принципы ведения международного бизнеса в различной социально-культурной среде.</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- определять основные проблемы, связанные с интегрированием российских предприятий в мировую экономику;</li> <li>- проводить коммерческие переговоры с иностранными партнерами</li> </ul> <p><b>Владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- основными приемами и методами анализа статистических данных о состоянии контрагентов на основе публикаций государственных статистических органов, национальных и международных экономических организаций;</li> <li>- навыками расчета выгоды внешней торговли для страны, предприятия на основе абсолютных и сравнительных преимуществ.</li> </ul>
<b>Профессиональные</b>			
2	ПК-5	<p>владение методами экономического и стратегического анализа поведения экономических агентов и рынков в глобальной среде</p>	<p>В результате освоения дисциплины обучающийся должен</p> <p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- основные виды внешнеэкономических операций и методы их осуществления;</li> <li>- базисные условия поставки, условия, формы и методы расчетов при проведении международных коммерческих операций</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- пользоваться источниками информации в целях изучения конъюнктуры товарных рынков и поиска иностранного партнера;</li> <li>- составлять внешнеторговые контракты с учетом специфики товара.</li> </ul> <p><b>Владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- методами оценки последствия внешнеэкономических операций;</li> <li>- навыками анализа факторов, влияющих на эффективность внешнеэкономической деятельности.</li> </ul>

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Содержание дисциплины основывается и является логическим продолжением следующих дисциплин:

№	Наименование дисциплины (модуля)
1	Методы исследований в менеджменте
2	Иностранный язык делового и профессионального общения

Содержание дисциплины служит основой для изучения следующих дисциплин:

№	Наименование дисциплины (модуля)
1	Регулирование таможенной деятельности
2	Управление глобальной системой снабжения
3	Международный проект-менеджмент

## 3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зач. единиц, 144 часов.

Вид учебной работы	Всего часов	Семестр № 2
Общая трудоемкость дисциплины, час	144	144
<b>Контактная работа (аудиторные занятия), в т.ч.:</b>	51	51
лекции	17	17
лабораторные		
практические	34	34
<b>Самостоятельная работа студентов, в том числе:</b>	93	93
Курсовой проект		
Курсовая работа		
Расчетно-графическое задания		
Индивидуальное домашнее задание	9	9
<i>Другие виды самостоятельной работы</i>	48	48
Форма промежуточная аттестация (зачет, экзамен)	36	36

**4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**  
**4.1 Наименование тем, их содержание и объем**  
**Курс 1 Семестр 2**

№ п/п	Наименование раздела (краткое содержание)	Объем на тематический раздел по видам учебной нагрузки, час			
		Лекции	Практ. занятия	Лаб. занятия	Сам. работа
<b>1. Контракты во внешнеэкономической деятельности</b>					
1	Понятие внешнеэкономического договора. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Структура и содержание внешнеэкономического контракта.	2	3		8
<b>2. Основные этапы подготовки внешнеэкономических сделок</b>					
2	Контрагенты на мировом рынке и принципы их выбора. Организация работы по сбору информации и изучению контрагентов во внешнеторговых фирмах. Подготовка коммерческих предложений и запросов.	2	3		8
<b>3. Базисные условия поставки. Инкотерс 2010</b>					
3	Сущность и классификация базисных условий поставки. Содержание базисных условий Инкотермс.	2	5		8
<b>4. Таможенные операции при экспорте и импорте</b>					
4	Сущность таможенного регулирования. Таможенные процедуры: понятие и виды. Определение страны происхождения товара. Таможенная стоимость товара. Виды таможенных платежей.	4	8		8
<b>5. Торговые посредники на внешних рынках</b>					
5	Целесообразность посреднической деятельности. Виды посредников. Условия работы посредников на рынке. Вознаграждение посредников.	2	3		8
<b>6. Цена и общая сумма контракта, условия платежа и формы расчета</b>					
6	Цена и общая сумма контракта. Способы платежа. Условия платежа. Формы расчета.	3	8		8
<b>7. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности</b>					
7	Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор мены (бартерный договор). Договор подряда. Договор перевозки. Договор хранения. Лицензионный договор.	2	4		8
<b>8. Международные торги</b>					
8.	Виды торгов: открытые и закрытые торги. Порядок проведения торгов.				
	<b>ВСЕГО</b>	17	34		48

## 4.2. Содержание практических (семинарских) занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Тема практического (семинарского) занятия	К-во часов	К-во часов СРС
семестр № 2				
1	Внешнеэкономические связи и их организация	Роль и место внешнеэкономических связей в экономике государства	3	3
2	Основные этапы подготовки внешнеторговых сделок	Организация исследования внешнего рынка	3	3
3	Базисные условия поставок	Инкотермс 2010	5	5
4	Структура и содержание контракта	Контракт во ВЭС	8	8
5	Торговые посредники на внешних рынках	Посредническая деятельность во ВЭС	3	3
6	Внешнеэкономические операции и техника их осуществления	Особенности внешнеэкономических операций в зависимости от различных факторов	8	8
7	Международная торговля научно-техническими достижениями и услугами	Особенности торговли нематериальными активами	4	4
ИТОГО:			34	34
ВСЕГО:			34	34

## 4.3. Содержание лабораторных занятий

*Лабораторные занятия учебным планом не предусмотрены*

## 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

### 5.1. Перечень контрольных вопросов (типовых заданий)

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание вопросов (типовых заданий)
1	2	3
1	Контракт в внешнеэкономической деятельности.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Понятие внешнеэкономического договора.</li> <li>2. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок.</li> <li>3. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм.</li> <li>4. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.</li> <li>5. Сущность и виды договоров</li> </ol>

1	2	3
2	Основные этапы подготовки внешнеэкономических сделок	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Контрагенты на мировом рынке и принципы их выбора</li> <li>2. Организация работы по сбору информации и изучению контрагентов во внешнеторговых фирмах</li> <li>3. Подготовка коммерческих предложений и запросов</li> <li>4. Использование маркетинга при организации экспорта</li> </ol>
3	Базисные условия поставки. Инкотермс 2010	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Базисные условия поставки. Инкотермс 2010</li> <li>2. Классификация условий Инкотермс</li> <li>3. Отличительные характеристики Инкотермс 2010</li> <li>4. Применение "Инкотермс" в контракте.</li> </ol>
4	Таможенные операции при экспорте и импорте.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Виды таможенных платежей</li> <li>2. Определение стоимости товара</li> </ol>
5	Торговые посредники на внешних рынках	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Целесообразность посреднической деятельности</li> <li>2. Виды посредников</li> <li>3. Условия работы посредников на рынке</li> <li>4. Вознаграждение посредников</li> <li>5. Комиссионеры и консигнаторы на внешнем рынке</li> </ol>
6	Цена и общая сумма контракта, условия платежа и формы расчета	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Порядок ценообразования в международной торговле</li> <li>2. Платежи наличными (чеки, инкассо, аккредитив)</li> <li>3. Вексельная форма расчета</li> </ol>
7	Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Права и обязанности сторон по договору хранения.</li> <li>2. Основные особенности и условия договора перевозки.</li> <li>3. Особенности лицензионных договоров и соглашений. Договоры на инжиниринговые услуги,</li> <li>4. Договор на передачу "ноу-хау".</li> <li>5. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции.</li> <li>6. Особенности договора подряда. Гражданский кодекс РФ о договоре подряда.</li> <li>7. Аренда машин и оборудования. Договор аренды</li> <li>8. Товарные знаки как объект собственности</li> </ol>
8	Международные торги	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Порядок проведения открытых и закрытых торгов</li> <li>2. Организация электронных торгов</li> </ol>

## **5.2.Перечень тем курсовых проектов, курсовых работ, их краткое содержание и объем**

*Курсовая работа учебным планом не предусмотрена*

### 5.3. Перечень индивидуальных домашних заданий

1. Виды контрактов купли-продажи существуют в международной практике.
2. Существенные и несущественные условия контракта.
3. Основные требования к тексту контракта.
4. Основные способы фиксации качества товаров в контракте, в чем заключаются особенности их использования.
5. Способы фиксации цены в контракте.
6. Ситуации при которых стороны освобождаются от ответственности по сделке и как это нужно зафиксировать в контракте.
7. В чем особенности типовых контрактов.
8. Способы выхода на зарубежные рынки используются в международной торговле.
9. Преимущества и недостатки выхода на внешние рынки через посредников.
10. Виды услуг оказываемые посредническими фирмами в международной торговле.
11. Виды соглашений регулирующие взаимоотношения партнеров при посреднических отношениях.
12. Различия договора комиссии и договора консигнации.
13. Разница оперативного и финансового лизинга
14. Разница в понятиях "лизинг" и "аренда"
15. Что имеет приоритет при расхождении условий контракта и положений "Инкотермс"
16. Факторы лежащие в основе классификации базисных условий поставки.
17. Что понимается под поставкой товара продавцом покупателю .
18. Разница между "доставкой" и "поставкой"
19. Как регулируются в "Инкотермс" вопросы заключения договора перевозки.
20. Общие требования к согласованию вопросов транспортной упаковки и маркировки в контракте купли-продажи.
21. Из каких этапов складывается подготовка внешнеторговой сделки.
22. Какие виды цен на товары и услуги могут использоваться при подготовке внешнеторговой сделки.
23. Что такое коносамент?
24. Что такое чартер?
25. Какие есть виды коммерческих арбитражей?
26. Какое значение имеет арбитражное соглашение?
27. Порядок установлен для рассмотрения дел в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ.

**5.4. Перечень контрольных работ**  
*Учебным планом не предусмотрены*

**6. ОСНОВНАЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ЛИТЕРАТУРА**

**6.1. Перечень основной литературы**

1. Синецкий, Б.И. Основы коммерческой деятельности: Учебник - М.: Юрист, 2008.
2. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник для студ. учреждений сред. проф. образования / Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелов, С.В. и др; Под ред. Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелова. - М.: Мастерство, 2008
3. Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник.–М.: Изд-во торговой корпорации «Дашков и К<sup>о</sup>», 2008.
4. Соколов А.И. Организация и техника внешнеэкономических операций: сб. задачи ситуаций для анализа/ А.И. Соколов. СПб: СПбГИЭУ, 2007.
5. Куприянов С.В., Борзенкова К.С. Организация и техника внешнеэкономических операций: уч. пособие. Белгород: Изд-во БГТУ им. В.Г. Шухова, 2009 г.

**6.2. Перечень дополнительной литературы**

1. Грачев, Ю.Н. Внешнеэкономическая деятельность. Организация и техника внешнеторговых операций: Учебно-практическое пособие: Библиотека журнала «Внешнеэкономический бюллетень» - М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез», 2006.
2. Томсинов, В.А. Внешнеторговые сделки: практические рекомендации по составлению контрактов. – М.: Тантра, 2007
3. Дегтярева, О.И. Организация и техника внешнеэкономических операций. - М.: ДатаСтром, 2007.
4. Инкотермс - 2010. Международные правила толкования внешнеэкономических терминов. –М.:Омега-Л, 2011.

Справочная и нормативная литература

- Бюллетень иностранной коммерческой информации (БИКИ).
- Ведомости.
- Внешнеэкономический бюллетень.
- Внешняя торговля.
- Вопросы экономики.
- Коммерсант.
- Мировая экономика и международные отношения.
- Российский экономический журнал.
- Сборник законодательства Российской Федерации.
- Экономика и жизнь.
- Экономист.

Эксперт.  
Business Week.  
The Economist.

### **6.3. Перечень интернетресурсов**

1. [www.imf.org](http://www.imf.org)
2. [www.oecd.org](http://www.oecd.org).
3. [www.un.org](http://www.un.org)
4. [www.unctad.org](http://www.unctad.org)
5. [www.undp.org](http://www.undp.org).

## **7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**

Учебная аудитория для проведения лекционных занятий, практически занятий, самостоятельной работы. Специализированная мебель. Мультимедийный проектор, переносной экран, ноутбук.

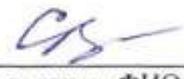
Основное программное обеспечение, используемое в процессе проведения научных исследований, включает: Microsoft Windows 7. Договор №63-14к от 02.07.2014 Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows Лицензия № 17E017 Microsoft Office Professional 2013 Лицензионный договор № 31401445414 от 25.09.2014. Google Chrome. Свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения. Mozilla Firefox. Свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения.0707130320867250

## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы без изменений

Рабочая программа без изменений утверждена на 2016/2017 учебный год.

Протокол № 10 заседания кафедры от «13» мая 2016 г.

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_ Куприянов С.В.  
подпись, ФИО

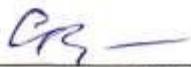
Директор института \_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_ Дорошенко Ю.А.  
подпись, ФИО

## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы без изменений

Рабочая программа без изменений утверждена на 2017/2018 учебный год.

Протокол № 10 заседания кафедры от «5» мая 2017 г.

Заведующий кафедрой  Куприянов С.В.  
подпись, ФИО

Директор института  Дорошенко Ю.А.  
подпись, ФИО

## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы без изменений

Рабочая программа без изменений утверждена на 2018/2019 учебный год.

Протокол № 9 заседания кафедры от «10» мая 2018 г.

Заведующий кафедрой  Куприянов С.В.  
подпись, ФИО

Директор института  Дорошенко Ю.А.  
подпись, ФИО

## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы без изменений

Рабочая программа без изменений утверждена на 2019 / 2020 учебный год.

Протокол № 11 заседания кафедры от «10» июня 2019 г.

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

  
подпись, ФИО

Трошин А.С.

/ Директор института \_\_\_\_\_

  
подпись, ФИО

Дорошенко Ю.А.

## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы без изменений

Рабочая программа без изменений утверждена на 2020/2021 учебный год.

Протокол № 10 заседания кафедры от «22» мая 2020 г.

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

подпись, ФИО

Трошин А.С.

/ Директор института \_\_\_\_\_

подпись, ФИО

Дорошенко Ю.А.