

МИНОБРНАУКИ РОССИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ им. В.Г. ШУХОВА»  
(БГТУ им. В.Г. Шухова)

СОГЛАСОВАНО  
Директор института  
заочного обучения  
М.Н.Нестеров  
2015 г.



УТВЕРЖДАЮ  
Директор института  
экономики и менеджмента  
Ю.А. Дорошенко  
« 21 » 2015 г.



**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**  
дисциплины (модуля)  
**Международное предпринимательство**

направление подготовки  
**38.03.01 Экономика**

Направленность программы (профиль, специализация):  
**Мировая экономика**  
(наименование образовательной программы (профиль, специализация))

Квалификация  
**Бакалавр**  
(бакалавр, магистр, специалист)

Форма обучения  
**заочная**  
(очная, заочная и др.)

**Институт: Экономики и менеджмента**

**Кафедра: Менеджмента и внешнеэкономической деятельности**

Рабочая программа составлена на основании требований:

- Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (уровень бакалавриата). Утвержден Приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12 ноября 2015 г. №1327;

- плана учебного процесса БГТУ им. В.Г. Шухова, введенного в действие в 2015 году.

Составитель: д.э.н., профессор СК (С.В. Куприянов)  
(ученая степень и звание, подпись) (инициалы, фамилия)

Рабочая программа согласована с выпускающей кафедрой  
Менеджмента и внешнеэкономической деятельности  
(наименование кафедры)

Заведующий кафедрой: д.э.н., профессор СК (С.В.Куприянов)  
(ученая степень и звание, подпись) (инициалы, фамилия)

« 18 » декабрь 2015 г.

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры Менеджмента и внешнеэкономической деятельности

« 18 » декабрь 2015 г., протокол № 4/1

Заведующий кафедрой: д.э.н., профессор СК (С.В.Куприянов)  
(ученая степень и звание, подпись) (инициалы, фамилия)

Рабочая программа одобрена методической комиссией института

« 21 » 12 2015 г., протокол № 4

Председатель: к.э.н., профессор ВВ (В.В. Выборнова)  
(ученая степень и звание, подпись) (инициалы, фамилия)

# 1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Формируемые компетенции			Требования к результатам обучения
№	Код компетенции	Компетенция	
<b>Общепрофессиональные</b>			
1	ОПК- 1	способность решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности	<p>В результате освоения дисциплины обучающийся должен</p> <p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-основные виды внешнеэкономических операций и методы их осуществления;</li> <li>-базисные условия поставки, условия, формы и методы расчетов при проведении международных коммерческих операций</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-пользоваться источниками информации в целях изучения конъюнктуры товарных рынков и поиска иностранного партнера;</li> <li>-составлять внешнеторговые контракты с учетом специфики товара.</li> </ul> <p><b>Владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-методами оценки последствия внешнеэкономических операций;</li> <li>-навыками анализа факторов, влияющих на эффективность внешнеэкономической деятельности.</li> </ul>
<b>Профессиональные</b>			
1	ПК-11	способностью критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий	<p>В результате освоения дисциплины обучающийся должен</p> <p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- международные нормы, правила, обычаи ведения внешнеэкономической деятельности;</li> <li>-основные принципы ведения международного бизнеса в различной социально-культурной среде.</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-определять основные проблемы, связанные с интегрированием российских предприятий в мировую экономику;</li> <li>- проводить коммерческие переговоры с иностранными партнерами</li> </ul> <p><b>Владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- основными приемами и методами анализа статистических данных о состоянии контрагентов на основе публикаций государственных статистических органов, национальных и международных экономических организаций;</li> <li>- навыками расчета выгоды внешней торговли для страны, предприятия на основе абсолютных и сравнительных преимуществ.</li> </ul>

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Содержание дисциплины основывается и является логическим продолжением следующих дисциплин:

№	Наименование дисциплины (модуля)
1.	Экономическая оценка инвестиций
2.	Международные экономические отношения глобальной экономики
3.	Международное публичное и частное право
4.	Методы исследований в менеджменте
5.	Международная транспортно-логистическая система
6.	Международный маркетинг

Содержание дисциплины служит основой для изучения следующих дисциплин:

№	Наименование дисциплины (модуля)
1.	Международные валютно-кредитные отношения
2.	Современные финансовые рынки
3.	Организация и техника переговоров с иностранными партнерами

## 3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зач. единиц, 180 часов.

Вид учебной работы	Всего часов	Семестр № 8	Семестр № 9
Общая трудоемкость дисциплины, час	180	2	178
<b>Контактная работа (аудиторные занятия), в т.ч.:</b>	28	2	26
лекции	12	2	10
лабораторные			
практические	16		16
<b>Самостоятельная работа студентов, в том числе:</b>	152		152
Курсовой проект			
Курсовая работа	36		36
Расчетно-графическое задания			
Индивидуальное домашнее задание			
<i>Другие виды самостоятельной работы</i>	80		80
Форма промежуточная аттестация (зачет, экзамен)	36 (Э)		36 (Э)

**4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**  
**4.1 Наименование тем, их содержание и объем**  
**Курс 5 Семестр 9**

№ п/п	Наименование раздела (краткое содержание)	Объем на тематический раздел по видам учебной нагрузки, час			
		Лекции	Практик зан	Лаб зан	Сам раб
<b>1. Контракты во внешнеэкономической деятельности</b>					
1	Понятие внешнеэкономического договора. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Структура и содержание внешнеэкономического контракта.	2	2		10
<b>2. Основные этапы подготовки внешнеэкономических сделок</b>					
2	Контрагенты на мировом рынке и принципы их выбора. Организация работы по сбору информации и изучению контрагентов во внешнеторговых фирмах. Подготовка коммерческих предложений и запросов.	2	2		10
<b>3. Базисные условия поставки. Инкотерсм 2010</b>					
3	Сущность и классификация базисных условий поставки. Содержание базисных условий Инкотермс.	2	2		10
<b>4. Таможенные операции при экспорте и импорте</b>					
4	Сущность таможенного регулирования. Таможенные процедуры: понятие и виды. Определение страны происхождения товара. Таможенная стоимость товара. Виды таможенных платежей.	2	2		10
<b>5. Торговые посредники на внешних рынках</b>					
5	Целесообразность посреднической деятельности. Виды посредников. Условия работы посредников на рынке. Вознаграждение посредников.	1	2		10
<b>6. Цена и общая сумма контракта, условия платежа и формы расчета</b>					
6	Цена и общая сумма контракта. Способы платежа. Условия платежа. Формы расчета.	1	2		10
<b>7. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности</b>					
7	Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор мены (бартерный договор). Договор подряда. Договор перевозки. Договор хранения. Лицензионный договор.	1	2		10
<b>8. Международные торги</b>					
8.	Виды торгов: открытые и закрытые торги. Порядок проведения торгов.	1	2		10
	<b>ВСЕГО</b>	<b>12</b>	<b>16</b>		<b>80</b>

## 4.2. Содержание практических (семинарских) занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Тема практического (семинарского) занятия	К-во часов	К-во часов СРС
семестр № 9				
1	Внешнеэкономические связи и их организация	Роль и место внешнеэкономических связей в экономике государства	2	10
2	Основные этапы подготовки внешнеторговых сделок	Организация исследования внешнего рынка	2	10
3	Базисные условия поставок	Инкотермс 2010	2	10
4	Структура и содержание контракта	Контракт во ВЭС	2	10
5	Торговые посредники на внешних рынках	Посредническая деятельность во ВЭС	2	10
6	Внешнеэкономические операции и техника их осуществления	Особенности внешнеэкономических операциях в зависимости от различных факторов	3	10
7	Международная торговля научно-техническими достижениями и услугами	Особенности торговли нематериальными активами	3	10
ИТОГО:			16	80

## 4.3. Содержание лабораторных занятий

*Лабораторные занятия учебным планом не предусмотрены*

## 5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

### 5.1. Перечень контрольных вопросов (типовых заданий)

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание вопросов (типовых заданий)
1	Контракт в внешнеэкономической деятельности.	Понятие внешнеэкономического договора. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций. Сущность и виды договоров
2	Основные этапы подготовки внешнеэкономических сделок	Контрагенты на мировом рынке и принципы их выбора Организация работы по сбору информации и изучению контрагентов во внешнеторговых фирмах Подготовка коммерческих предложений и запросов Использование маркетинга при организации экспорта
3	Базисные условия поставки. Инкотермс 2010	Базисные условия поставки. Инкотермс 2010 Классификация условий Инкотермс Отличительные характеристики Инкотермс 2010 Применение "Инкотермс" в контракте.

4	Таможенные операции при экспорте и импорте.	Виды таможенных платежей Определение стоимости товара
5	Торговые посредники на внешних рынках	Целесообразность посреднической деятельности Виды посредников Условия работы посредников на рынке Вознаграждение посредников Комиссионеры и консигнаторы на внешнем рынке
6	Цена и общая сумма контракта, условия платежа и формы расчета	Порядок ценообразования в международной торговле Платежи наличными (чеки, инкассо, аккредитив) Вексельная форма расчета
7	Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности	Права и обязанности сторон по договору хранения. Основные особенности и условия договора перевозки. Особенности лицензионных договоров и соглашений. Договоры на инжиниринговые услуги, Договор на передачу "ноу-хау". Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции. Особенности договора подряда. Гражданский кодекс РФ о договоре подряда. Аренда машин и оборудования. Договор аренды Товарные знаки как объект собственности
8	Международные торги	Порядок проведения открытых и закрытых торгов Организация электронных торгов

## **5.2.Перечень тем курсовых проектов, курсовых работ, их краткое содержание и объем**

- 1 Виды контрактов купли-продажи существуют в международной практике.
2. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.
3. Таможенная стоимость товара. Виды таможенных платежей.
4. Основные способы фиксации качества товаров в контракте, в чем заключаются особенности их использования.
5. Способы фиксации цены в контракте.
6. Ситуации при которых стороны освобождаются от ответственности по сделке и как это нужно зафиксировать в контракте.
7. Особенности типовых и специальных контрактов.
- 8.Способы выхода на зарубежные рынки в международной торговле.
- 9.Преимущества и недостатки выхода на внешние рынки через посредников.
- 10.Виды услуг оказываемые посредническими фирмами в международной торговле.
11. Виды соглашений регулирующие взаимоотношения партнеров при посреднических отношениях.
- 12.Различия договора комиссии и договора консигнации и порядок их использования

13. Сущность таможенного регулирования.
- 14 Разница в понятиях "лизинг" и "аренда"и особенности их применения
15. Приоритетность при расхождении условий контракта и положений "Инкотермс"
16. Порядок ценообразования в международной торговле
17. Аренда машин и оборудования. Договор аренды
18. Вексельная форма расчета
19. Как регулируются в "Инкотермс" вопросы заключения договора перевозки.
- 20.Общие требования к согласованию вопросов транспортной упаковки и маркировки в контракте купли-продажи.
21. Этапы подготовки внешнеторговой сделки.
22. Какие виды цен на товары и услуги могут использоваться при подготовке внешнеторговой сделки.
23. Использование маркетинга при организации экспорта
24. Особенности торговли нематериальными активами
25. Виды коммерческих арбитражей, порядок их организации и работы
26. Права и обязанности сторон по договору хранения.
27. Порядок установлен для рассмотрения дел в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ.

### **5.3.Перечень индивидуальных домашних заданий, расчетно-графических заданий**

*Индивидуальные задания учебным планом не предусмотрены*

### **5.4.Перечень контрольных работ**

*Контрольные работы учебным планом не предусмотрены*

## **6. ОСНОВНАЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ЛИТЕРАТУРА**

### **6.1. Перечень основной литературы**

1. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью [Электронный ресурс]: курс лекций / Н.В. Воробьева, Д.О. Грачева, Ю.В. Цымбаленко. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014. — 212 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47324.html>
2. Липатов В.А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие / В.А. Липатов. — Электрон. текстовые данные. — М.: Евразийский открытый институт, 2011. — 232 с. — 978-5-374-00525-7. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10641.html>
3. Хмелев И.Б. Основы международного бизнеса [Электронный ресурс] : учебно-методический комплекс / И.Б. Хмелев. — Электрон. текстовые данные. — М.: Евразийский открытый институт, 2012. — 131 с. — 978-5-374-00572-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/14643.html>



## **6.2. Перечень дополнительной литературы**

1. Инкотермс - 2010. Международные правила толкования внешнеэкономических терминов. –М.:Омега-Л, 2011.
2. Лашко С.И. Международный бизнес. Переговоры, контакты, контракты [Электронный ресурс]: учебное пособие / С.И. Лашко, И.О. Пастухова. — Электрон. текстовые данные. — Краснодар: Южный институт менеджмента, 2011. — 163 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/25972.html>

### Справочная и нормативная литература

Бюллетень иностранной коммерческой информации (БИКИ).  
Ведомости.  
Внешнеэкономический бюллетень.  
Внешняя торговля.  
Вопросы экономики.  
Коммерсант.  
Мировая экономика и международные отношения.  
Российский экономический журнал.  
Сборник законодательства Российской Федерации.  
Экономика и жизнь.  
Экономист.  
Эксперт.  
Business Week.  
The Economist.

## **6.3. Перечень интернетресурсов**

1. [www.imf.org](http://www.imf.org)
2. [www.oecd.org](http://www.oecd.org).
3. [www.un.org](http://www.un.org)
4. [www.unctad.org](http://www.unctad.org)
5. [www.undp.org](http://www.undp.org).

## **7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**

Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы: учебная аудитория для проведения лекционных занятий, практические занятия; учебная аудитория для проведения лекционных занятий, практические занятия.

Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы: специализированная мебель, мультимедийный проектор, переносной экран, ноутбук.

Перечень лицензионного программного обеспечения; реквизиты подтверждающего документа: Microsoft Windows 7 Договор №63-14к от 02.07.2014; Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows Лицензия № 17E017 Microsoft Office; Professional 2013 Лицензионный договор № 31401445414 от 25.09.2014; Google Chrome; свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения: Mozilla Firefox; свободно распространяемое ПО согласно условиям лицензионного соглашения: 0707130320867250.

## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы без изменений

Рабочая программа без изменений утверждена на 2016 /2017 учебный год.

Протокол № 10 заседания кафедры от «13» мая 2016 г.

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ (Куприянов С.В.)  
подпись, ФИО

Директор института \_\_\_\_\_ (Ю.А.Дорошенко)  
подпись, ФИО

## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы без изменений

Рабочая программа без изменений утверждена на 2017 /2018 учебный год.

Протокол № 10 заседания кафедры от «5» июня 2017 г.

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_ (Куприянов С.В.)  
подпись, ФИО

Директор института \_\_\_\_\_ (Ю.А.Дорошенко)  
подпись, ФИО



## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы с изменениями, дополнениями п.3, п.4.  
Рабочая программа с изменениями, дополнениями утверждена на 2019/2020 учебный год.

Протокол № 11 заседания кафедры от «10» июня 2019 г.

## 3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зач. единиц, 180 часов.

Вид учебной работы	Всего часов	Семестр № 8	Семестр № 9
Общая трудоемкость дисциплины, час	180	2	178
<b>Контактная работа (аудиторные занятия), в т.ч.:</b>	12	2	10
лекции	8	2	6
лабораторные	-	-	-
практические	4	-	4
<b>Самостоятельная работа студентов, в том числе:</b>	168	-	168
Курсовой проект	36	-	36
Курсовая работа	-	-	-
Расчетно-графические задания	-	-	-
Индивидуальное домашнее задание	-	-	-
<i>Другие виды самостоятельной работы</i>	96	-	96
Форма промежуточная аттестация (зачет, экзамен)	36 (Э)	-	36 Э)

## 4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 4.1 Наименование тем, их содержание и объем

#### Курс 5 Семестр 9

№ п/п	Наименование раздела (краткое содержание)	Объем на тематический раздел по видам учебной нагрузки, час			
		Лекц ии	Практ зан	Лаб зан	Сам раб
1. Контракты во внешнеэкономической деятельности					
1	Понятие внешнеэкономического договора.	1	1		10

	Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Структура и содержание внешнеэкономического контракта.				
<b>2. Основные этапы подготовки внешнеэкономических сделок</b>					
2	Контрагенты на мировом рынке и принципы их выбора. Организация работы по сбору информации и изучению контрагентов во внешнеторговых фирмах. Подготовка коммерческих предложений и запросов.	1	1		10
<b>3. Базисные условия поставки. Инкотерсм 2010</b>					
3	Сущность и классификация базисных условий поставки. Содержание базисных условий Инкотермс.	1	0,5		12
<b>4. Таможенные операции при экспорте и импорте</b>					
4	Сущность таможенного регулирования. Таможенные процедуры: понятие и виды. Определение страны происхождения товара. Таможенная стоимость товара. Виды таможенных платежей.	1	0,5		12
<b>5. Торговые посредники на внешних рынках</b>					
5	Целесообразность посреднической деятельности. Виды посредников. Условия работы посредников на рынке. Вознаграждение посредников.	1	0,5		12
<b>6. Цена и общая сумма контракта, условия платежа и формы расчета</b>					
6	Цена и общая сумма контракта. Способы платежа. Условия платежа. Формы расчета.	1	0,5		12
<b>7. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности</b>					
7	Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор мены (бартерный договор). Договор подряда. Договор перевозки. Договор хранения. Лицензионный договор.	1	-		14
<b>8. Международные торги</b>					
8.	Виды торгов: открытые и закрытые торги. Порядок проведения торгов.	1	-		14
	<b>ВСЕГО</b>	<b>8</b>	<b>4</b>		<b>96</b>

#### **4.2. Содержание практических (семинарских) занятий**

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Тема практического (семинарского) занятия	К-во часов	К-во часов СРС
<b>семестр № 9</b>				
1	Контракты во внешнеэкономической деятельности	Понятие внешнеэкономического договора. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Структура и содержание внешнеэкономического контракта.	1	10
2	Основные этапы подготовки внешнеэкономических	Контрагенты на мировом рынке и принципы их выбора. Организация	1	10

	сделок	работы по сбору информации и изучению контрагентов во внешнеторговых фирмах. Подготовка коммерческих предложений и запросов.		
3	Базисные условия поставки ИНТОЕРМС 2020	Сущность и классификация базисных условий поставки. Содержание базисных условий Инкотермс	0,5	12
4	Таможенные операции при экспорте и импорте	Сущность таможенного регулирования. Таможенные процедуры: понятие и виды. Определение страны происхождения товара. Таможенная стоимость товара. Виды таможенных платежей.	0,5	12
5	Торговые посредники на внешних рынках	Целесообразность посреднической деятельности. Виды посредников. Условия работы посредников на рынке. Вознаграждение посредников.	0,5	12
6	Цена и общая сумма контракта, условия платежа и формы расчета	Цена и общая сумма контракта. Способы платежа. Условия платежа. Формы расчета.	0,5	12
7	Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности	Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор мены (бартерный договор). Договор подряда. Договор перевозки. Договор хранения. Лицензионный договор	-	14
8	Международные торги	Виды торгов: открытые и закрытые торги. Порядок проведения торгов.	-	14
ИТОГО:			4	96

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

(Трошин А.С.)

подпись

ФИО

Директор института \_\_\_\_\_

(Дорошенко Ю.А.)

подпись

ФИО



## 8. УТВЕРЖДЕНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Утверждение рабочей программы без изменений

Рабочая программа без изменений утверждена на 2020/2021 учебный год.

Протокол № 10 заседания кафедры от «22» мая 2020 г.

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

подпись, ФИО

Трошин А.С.

/ Директор института \_\_\_\_\_

подпись, ФИО

Дорошенко Ю.А.

## ПРИЛОЖЕНИЯ

**Приложение №1.** *Методические указания студентам по самостоятельному изучению дисциплины «Международное предпринимательство».*

Изучение дисциплины предполагает как аудиторную (лекции и практические занятия), так и самостоятельную работу студентов.

На лекциях излагаются основные теоретические положения и концепции курса, дающие студентам информацию, соответствующую программе.

Задача практических занятий - развитие у студентов навыков по применению теоретических положений к решению практических проблем. С этой целью материалы для практических занятий предполагают решение задач и вопросы для обсуждения, ориентированные на усвоение теоретического материала и умение его использовать для решения практических задач.

Практические занятия посвящаются изучению наиболее сложных вопросов курса. Они проводятся в форме семинаров, в ходе которых проводится обсуждение наиболее интересных вопросов, анализ нормативных и статистических материалов, решение задач, анализ конкретных производственных ситуаций, заслушиваются доклады по вопросам, требующим изучения дополнительной литературы и т.д.

Подготовку к семинарским занятиям следует начинать с работы над конспектом лекции. Затем следует ознакомиться с вопросами, плана семинарского занятия, вопросами для самоконтроля, списком литературы, рекомендованной для изучения. Важное значение для закрепления знаний имеет решение задач.

Самостоятельная (внеаудиторная работа) студентов состоит в проработке лекционного материала, основной и дополнительной литературы по соответствующей теме, подготовки реферата, написании статьи.

Самостоятельная работа строится на основе использования материалов лекции, основной и дополнительной учебной и научной литературы.

К каждой теме рекомендуется изучение основной экономической литературы.

Для организации контроля знаний студентов предполагается текущий и итоговый контроль. Текущий контроль знаний проводится в форме опросов, периодического тестирования, решения задач, проведения письменных работ. Формой итогового контроля является экзамен.